

Privat- und Firmenkundengeschäft sowie Zertifikatskurs Financial Planning (CFP)

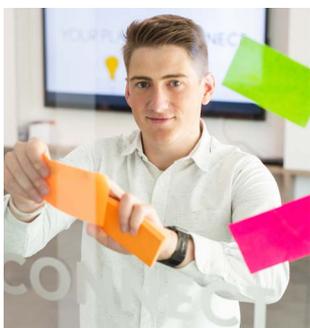




ADG AKADEMIE



Weiterbilden &
Qualifizieren



ADG BUSINESS SCHOOL



Studieren &
Transformieren



ADG SCIENTIFIC



Forschen &
Reflektieren



HOTEL SCHLOSS MONTABAU



Tagen &
Übernachten



ALUMNI UND FREUNDE



Netzwerken &
Fördern

Campus Schloss Montabaur

www.adg-campus.de

ADG 

Inhaltsverzeichnis

Steuern Sie über unseren Online-Shop alle Bildungs- und Qualifizierungsangebote der ADG Gruppe an!

[zum Shop >>](#)



Privatkundengeschäft

Management Programme Private Banking & Vermögensmanagement	4
Den Geschäftsbereich Private Banking & Vermögensmanagement erfolgreichweiterentwickeln	11
Verkaufs- und Beratungskompetenz systematisch steigern.....	15
Update-Formate für Ihre Beratungsexpertise	24
Beratungsexpertise im Generationenmanagement	29
Den Geschäftsbereich Generationenmanagement erfolgreich weiterentwickeln.....	35

Firmenkundengeschäft

Qualifizierungsprogramme Firmenkundengeschäft	37
Steuerung des Firmenkundengeschäfts	47
Beratungs- und Verkaufskompetenzen - fachlich und persönlich	51
Erfolgsfaktor Branchenwissen: Mit Kund:innen auf Augenhöhe.....	56
Unternehmensanalyse und Risikomanagement - Risiken kennen und erkennen	65

Management Programme Private Banking & Vermögens- management

Jahresprogramm
2024

Gestärkt in die Zukunft. Mit den ADG Executive Programmen.



Zukunft gestalten.

Permanent verändern sich die Rahmenbedingungen und das Umfeld in unserem Arbeitskontext. Als Führungskraft müssen Sie in der Lage sein, diese Veränderungen proaktiv anzugehen. In unseren Programmen werden Sie innovative Ansätze und Strategien erforschen, um Ihre Organisation erfolgreich in die Zukunft zu führen. Erweitern Sie Ihren Blick über den Horizont!

Führung optimieren.

Um eine effektive und erfolgreiche Führungskraft zu sein, bedarf es einer ständigen Weiterentwicklung und Optimierung der eigenen Fähigkeiten. Die ADG Executive Programme bieten Ihnen die Möglichkeit, Ihre Führungskompetenzen auf ein anderes Level zu bringen und neue Perspektiven einzunehmen. Werden Sie noch stärker!

Netzwerke leben.

Erfolgreiche Führungskräfte kennen den unschätzbaren Wert von Netzwerken. Unsere ADG Executive Programme bieten Ihnen eine Plattform, um neue Kontakte zu knüpfen und Ihr Netzwerk zu erweitern. Tauschen Sie sich aus, lernen Sie von den Erfahrungen anderer, entwickeln Sie gemeinsam neue Ideen und erhalten Sie neue Impulse für die Zukunft!

Zukunft
gestalten.

Führung
optimieren.

Netzwerke
leben.

TOP
Trainingsprogramm
Oberste Personalebene

GBF
Genossenschaftliches
Bankführungsseminar

BankColleg3

FIT
Führungs-
Intensivtraining
1. Führungsebene

FIT F2
Führungs-Intensiv-
training 2. Führungs-
ebene

Campus.Führen

ADG-Vorstandsforum

**ADG-Bankleiter-
gespräche**

**ADG-Bereichsleiter-
gespräche**



23. Zertifikatskurs Financial Planning* / 1. Stufe - Financial Consultant ADG

Artikelnummer:

RT24-00055

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden

Sie wollen sich in der Betreuung vermögender Privatkunden von der Konkurrenz unterscheiden und erfolgreich am Markt agieren? Der CERTIFIED FINANCIAL PLANNER® (CFP®) als Gütesiegel für höchste Standards in der Betreuung anspruchsvoller Kunden ermöglicht Ihnen eine Differenzierung: Sie dokumentieren eine herausragende fachliche Qualifikation nach international anerkannten Standards, verpflichten sich [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

37

Termin:

26.02.2024 — 01.02.2025

Preis:

14.120,00 €

Bronze 13.414,00 €

Silber 13.131,60 €

Gold 12.708,00 €

Platin 12.425,60 €

AnsprechpartnerIn



Julia Best

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

julia.best@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



23. Zertifikatskurs Financial Planning* / 2. Stufe - Financial Planner ADG

Artikelnummer:

RT24-00056

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden

Sie haben bereits mit Erfolg die erste Stufe des VIP – Vermögensmanagement für individuelle Privatkunden abgeschlossen? Sie möchten nun den nächsten Schritt gehen und Ihre Beratungsexpertise nachweislich komplettieren? Der CERTIFIED FINANCIAL PLANNER® (CFP®) als Gütesiegel für höchste Standards in der Betreuung anspruchsvoller Kunden ermöglicht Ihnen eine Differenzierung: Sie dokumentieren eine [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

21

Termin:

02.12.2024 — 05.06.2025

Preis:

6.610,00 €

Bronze 6.279,50 €

Silber 6.147,30 €

Gold 5.949,00 €

Platin 5.816,80 €

AnsprechpartnerIn



Julia Best

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

julia.best@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

8. Zertifizierte:r Private Banking Berater:in ADG

Artikelnummer:

RT24-00077

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden

Das Private Banking bleibt weiterhin ein sehr attraktives Geschäftsfeld. Dies bestätigen unabhängige Untersuchungen. In unserem Qualifizierungsprogramm vermitteln wir Ihnen das erforderliche Expertenwissen zur Betreuung von vermögenden Kunden. Des Weiteren erhöhen Sie Ihre Beratungsqualität und binden Ihre Kunden an Ihr Institut. Abgerundet wird Ihr Kompetenzprofil durch vertriebliche und persönliche [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

23

Termin:

15.01.2024 — 04.09.2024

Preis:

9.410,00 €

Bronze 8.939,50 €

Silber 8.751,30 €

Gold 8.469,00 €

Platin 8.280,80 €

AnsprechpartnerIn



Julia Best

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

julia.best@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

9. Zertifizierte:r Private Banking Berater:in ADG

Artikelnummer:

RT24-00084

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden

Das Private Banking bleibt weiterhin ein sehr attraktives Geschäftsfeld. Dies bestätigen unabhängige Untersuchungen. In unserem Qualifizierungsprogramm vermitteln wir Ihnen das erforderliche Expertenwissen zur Betreuung von vermögenden Kunden. Des Weiteren erhöhen Sie Ihre Beratungsqualität und binden Ihre Kunden an Ihr Institut. Abgerundet wird Ihr Kompetenzprofil durch vertriebliche und persönliche [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

23

Termin:

07.10.2024 — 19.06.2025

Preis:

9.410,00 €

Bronze 8.939,50 €

Silber 8.751,30 €

Gold 8.469,00 €

Platin 8.280,80 €

AnsprechpartnerIn



Julia Best

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

julia.best@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



6. Zertifizierte:r Nachhaltigkeitsberater:in für vermögende Kund:innen ADG

Artikelnummer:

RT24-00117

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Spezialisten im gehobenen Privatkundengeschäft mit dem Schwerpunkt Vermögensanlage/-strukturierung und dem Fokus auf den Megatrend Nachhaltigkeit.

Das Thema „Nachhaltigkeit“ gewinnt an Bedeutung. Viele Kunden und Mitglieder erwarten von einer Genossenschaftsbank ein Angebot an nachhaltigen Geldanlagen. Aber wie viel Nachhaltigkeit will der Kunde tatsächlich? Was ist beim Gespräch und bei der Auswahl an möglichen Produkten zu beachten? Dieses Qualifizierungsprogramm richtet sich an Spezialisten im gehobenen Privatkundengeschäft mit dem Schwer [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

12

Termin:

29.05.2024 — 03.12.2024

Preis:

4.530,00 €

Bronze	4.303,50 €
Silber	4.212,90 €
Gold	4.077,00 €
Platin	3.986,40 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private Banking, Projektmanagement, Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Den Geschäftsbereich Private Banking & Vermögensmanagement erfolgreich weiterentwickeln

14. Zertifizierte:r Leiter:in Private Banking & Vermögensmanagement ADG

Artikelnummer:

ST24-00995

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte im Private Banking

Als Führungskraft im Private Banking ist von hoher Relevanz, regelmäßig Impulse für die strategische Ausrichtung und Strukturierung des Segments zu erhalten, um die hohen Wachstums- und Ertragssteigerungschancen zu nutzen. Diskutieren Sie in unserer Veranstaltung, wie Sie Potenziale erschließen und ausschöpfen. Setzen Sie Ihr erworbenes Wissen sowie Ihre Erkenntnisse in der Praxis um und generiere [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

6

Termin:

14.10.2024 — 19.10.2024

Preis:

4.540,00 €

Bronze 4.313,00 €

Silber 4.222,20 €

Gold 4.086,00 €

Platin 3.995,20 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Strategische Entwicklung des Wachstumsfeldes Private Banking & Vermögensmanagement

Artikelnummer:

ST24-00937

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Vorstände und Führungskräfte

Sie sind verantwortlich für die strategische Entwicklung des Wachstumsfeldes Private Banking / Vermögensbetreuung? Diese Veranstaltung versetzt Sie in die Lage die Potenziale des Geschäftsfeldes zu beurteilen sowie die strategischen Erfolgsfaktoren für einen Ausbau zu kennen und erfolgreich in Ihrem Hause anzuwenden.

Veranstaltungsart:

Workshop

Dauer (in Tagen):

3

Termin:

28.02.2024 — 01.03.2024

Preis:

2.440,00 €

Bronze 2.318,00 €

Silber 2.269,20 €

Gold 2.196,00 €

Platin 2.147,20 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Erfahrungsaustausch Leiter:in Private Banking & Vermögensmanagement

Artikelnummer:

ST24-00976

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte aus dem Bereich Private Banking & Vermögenskundenbetreuung

Welche aktuellen Themen bewegen das Geschäft mit vermögenden Kunden und welche strategischen Impulse braucht ein modernes Private Banking-Geschäft? Nutzen Sie unseren Erfahrungsaustausch für Leiter im Private Banking- bzw. Vermögenskundensegment als exklusives Format, um Ihr Wissen aufzufrischen und Ihre Kollegen aus anderen Häusern zu treffen.

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

28.10.2024 — 29.10.2024

Preis:

1.830,00 €

Bronze	1.738,50 €
Silber	1.701,90 €
Gold	1.647,00 €
Platin	1.610,40 €

Anmeldung und Infos

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Verkaufs- und
Beratungs-
kompetenz
systematisch
steigern



Trends in der Vermögensanlage – Was ist relevant im Private Banking & Vermögensmanagement?

Artikelnummer:

ST24-00954

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Vorstände, Führungskräfte, Vertriebsbeauftragte und Spezialisten aus dem Bereich Private Banking & Vermögenskundenbetreuung

Das Geschäft rund um Anlage von liquiden Mitteln unterliegt der ständigen Veränderung und neue Mitbewerber drängen in dieses ertragsreiche Geschäftsfeld. Durch die massiven Verwerfungen in der Zins- und Inflationsumgebung und spätestens auch die enorme mediale Präsenz neuer Anlagevehikel ist die Geldanlage wieder in den Mittelpunkt gerückt.

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

25.04.2024 — 26.04.2024

Preis:

1.700,00 €

Bronze	1.615,00 €
Silber	1.581,00 €
Gold	1.530,00 €
Platin	1.496,00 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Anlageberatung und Vermögensstrukturierung - aktuelle & zeitlose Beratungsansätze f. die Praxis

Artikelnummer:

ST24-00935

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialisten

Sie wollen das Kundenportfolio auf das Marktgeschehen abstimmen? In unserem Seminar erhalten Sie die relevanten Informationen zu den wichtigsten Trends und Hintergründen an den Kapitalmärkten. Darüber hinaus erfahren Sie, wie Sie Strategien für einen nachhaltigen Vermögensschutz entwickeln und in der täglichen Praxis erfolgreich anwenden können.

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

08.02.2024 — 09.02.2024

Preis:

1.490,00 €

Bronze 1.415,50 €

Silber 1.385,70 €

Gold 1.341,00 €

Platin 1.311,20 €

AnsprechpartnerIn

Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: +49 2602 14-278

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Unternehmer Banking Exklusiv

Artikelnummer:

ST24-00938

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Spezialisten aus der Betreuung vermögender Kunden

Unternehmerkunden und Ihr Vermögen werden vom Wettbewerb hart umworben. Digitalisierte Beratungsangebote und abnehmende Loyalität von Unternehmern zu ihren Hausbanken verschärfen diese Wettbewerbssituation. Nun liegt es an Ihnen, sich gegenüber diesem hochinteressanten Kundenklientel zu positionieren und eine Beratungsbeziehung auf Augenhöhe zu formieren und auszubauen. Unser kompaktes Seminarange [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

1.5

Termin:

23.05.2024 — 24.05.2024

Preis:

1.730,00 €

Bronze	1.643,50 €
Silber	1.608,90 €
Gold	1.557,00 €
Platin	1.522,40 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Akquisition durch Finanzplanung

Artikelnummer:

ST24-01145

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte mit Kundenkontakt und Spezialisten

Sie möchten stillvoll und nachhaltig mögliche Neukunden überzeugen? Wir haben die Lösung: durch „Finanzplanung“! Lernen Sie in unserem Workshop, wie Sie mehr aus Ihren Akquisitionsansätzen machen und überzeugen Sie durch den Wettbewerbsvorteil der Gemeinsamkeit von Beraterpersönlichkeit und Finanzplanung Ihre potentiellen Kunden! Nutzen Sie Ihre gewonnenen Erkenntnisse und binden Sie Ihre Neukunde [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

31.01.2024 — 01.02.2024

Preis:

1.650,00 €

Bronze	1.567,50 €
Silber	1.534,50 €
Gold	1.485,00 €
Platin	1.452,00 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Know-Wow-Management – die Kunst Menschen zu begeistern

Artikelnummer:

ST24-00977

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialisten

Sie möchten ein professionelles Customer Experience Management aufbauen und das mit den geeigneten Methoden, Tools und einem Wissensvorsprung? Lernen Sie in unserem Seminar, wie Sie Ihren Kundendialog effizient und nachhaltig darstellen. Erfahren Sie, wie Sie sich in den sozialen Netzwerken zielführend präsentieren und interagieren. Schaffen Sie professionelle Kundenerlebnisse und steigern Sie den [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Workshop

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

09.12.2024 — 10.12.2024

Preis:

1.840,00 €

Bronze	1.748,00 €
Silber	1.711,20 €
Gold	1.656,00 €
Platin	1.619,20 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

In jedem Nein steckt eine Chance - Mehr Abschlüsse bei vermögenden Kund:innen

Artikelnummer:

ST24-00957

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Spezialisten in der Kundenbetreuung

Keine Angst vor dem Nein - Das ist Ihr Erfolgsrezept!. Lernen Sie, wie Sie aus einem „Nein“ der Kunden ein „Ja“ machen. Unser Seminar versetzt Sie im Anschluss in die Lage mit einer zielgruppenadäquaten Kommunikation und strukturierten Gesprächsführung mehr Erträge für die Bank zu generieren und die Kundenzufriedenheit zu erhöhen.

Veranstaltungsart:

Workshop

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

02.09.2024 — 03.09.2024

Preis:

1.620,00 €

Bronze	1.539,00 €
Silber	1.506,60 €
Gold	1.458,00 €
Platin	1.425,60 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Lassen Sie sich empfehlen! Methodisch kompetent und digital vernetzt Neukund:innen gewinnen

Artikelnummer:

ST24-00956

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialisten im Privat- und Firmenkundengeschäft

Sie wollen die Königsdisziplin „Neukundengewinnung im Vertrieb“ erfolgreich gestalten? In unserem Seminar erhalten Sie ein erprobtes Handwerkszeug, um Ihren Empfehlungsdialo g mit Leidenschaft und Spaß gezielt zu entwickeln. Integrieren Sie vielfältige Anregungen in Ihren Beratungsalltag und setzen Sie diese erfolgreich um. Aktivieren Sie Ihr Empfehlungsmarketing erfolgreich in Ihrem Unternehmen! [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Workshop

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

22.05.2024 — 23.05.2024

Preis:

1.620,00 €

Bronze	1.539,00 €
Silber	1.506,60 €
Gold	1.458,00 €
Platin	1.425,60 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private Banking, Projektmanagement, Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Vermögende Privatkund:innen systematisch aktivieren - Machen Sie mehr aus Ihrem Kundenstamm!

Artikelnummer:

ST24-00955

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte mit Kundenkontakt und Spezialisten

Wollen Sie in der Zukunft mehr Ertragschancen in Ihrem Kundenstamm nutzen? Lernen Sie in unserem Workshop, wie Sie „eingefahrene Kundenbeziehungen“ aktivieren. Machen Sie mehr aus Ihrem Kundenstamm und überzeugen Sie Ihren Kunden! Nutzen Sie Ihre gewonnenen Erkenntnisse und binden Sie Ihre Kunden an Ihr Institut. Gestalten Sie somit die Entwicklung Ihres Unternehmens erfolgreich mit.

Veranstaltungsart:

Workshop

Dauer (in Tagen):

3

Termin:

22.05.2024 — 24.05.2024

Preis:

2.240,00 €

Bronze	2.128,00 €
Silber	2.083,20 €
Gold	2.016,00 €
Platin	1.971,20 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: +49 2602 14-278

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Update- Formate für Ihre Beratungs- expertise



Steuern im Private Banking und Vermögensmanagement

Artikelnummer:

ST24-00978

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Vorstände, Führungskräfte und Spezialisten

Ihre Kunden im Private Banking haben hohe Erwartungen an eine umfassende und kompetente Beratung. Hierzu zählen insbesondere die Kenntnisse in der Besteuerung von Einkünften, welche sich immer wieder verändern und somit regelmäßig aktualisiert werden müssen. Nutzen Sie unser Seminar, um Ihr Wissen auf den aktuellen Stand zu bringen.

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

30.09.2024 — 01.10.2024

Preis:

1.660,00 €

Bronze	1.577,00 €
Silber	1.543,80 €
Gold	1.494,00 €
Platin	1.460,80 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

Recht im Private Banking und Vermögensmanagement

Artikelnummer:

ST24-00941

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialisten

Die regulatorischen Anforderungen im Private Banking sowie der Vermögensbetreuung unterliegen einer permanenten Veränderung. In unserem Seminar vermitteln wir Ihnen einen Überblick über die wichtigsten rechtlichen Themenfelder. Sie kennen anschließend die wesentlichen Fallstricke und können mit diesen umgehen und agieren praxissicher!

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

09.09.2024 — 10.09.2024

Preis:

1.730,00 €

Bronze	1.643,50 €
Silber	1.608,90 €
Gold	1.557,00 €
Platin	1.522,40 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

VIP Plus 2024 - Fresh-Up Private Banking

Artikelnummer:

ST24-00551

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden

Für Ihre Praxis, die Beratung von vermögenden Kunden, ist es unerlässlich, über aktuelles Wissen zu verfügen, um den veränderten Rahmenbedingungen und komplexeren Anforderungen gerecht zu werden. Darüber hinaus benötigen Sie für Ihre Rezertifizierung beim FPSB Deutschland die notwendigen CPD-Credits. Stellen Sie mit unserem Seminar die Weichen für Ihren Erfolg.

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

3

Termin:

10.04.2024 — 12.04.2024

Preis:

2.320,00 €

Bronze	2.204,00 €
Silber	2.157,60 €
Gold	2.088,00 €
Platin	2.041,60 €

AnsprechpartnerIn



Julia Best

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

julia.best@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

VIP Plus 2024 - Fresh-Up Private Banking

Artikelnummer:

ST24-00553

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden

Für Ihre Praxis, die Beratung von vermögenden Kunden, ist es unerlässlich, über aktuelles Wissen zu verfügen, um den veränderten Rahmenbedingungen und komplexeren Anforderungen gerecht zu werden. Darüber hinaus benötigen Sie für Ihre Rezertifizierung beim FPSB Deutschland die notwendigen CPD-Credits. Stellen Sie mit unserem Seminar die Weichen für Ihren Erfolg.

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

3

Termin:

30.09.2024 — 02.10.2024

Preis:

2.320,00 €

Bronze	2.204,00 €
Silber	2.157,60 €
Gold	2.088,00 €
Platin	2.041,60 €

AnsprechpartnerIn



Julia Best

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

julia.best@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Beratungs- expertise im Generationen- management



ADG AKADEMIE

28. Zertifizierte:r Senior Estate Planner ADG

Artikelnummer:

RT24-00116

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Spezialisten im gehobenen Privat- und Firmenkundengeschäft mit dem Schwerpunkt Vorsorge, Vermögens- und Unternehmensnachfolge der Generation 50+

Sie wollen eine Spezialistenausbildung für ein attraktives Geschäftsfeld absolvieren und in der Zukunft für Ihr Institut zusätzliche Ertragspotenziale erschließen? In unserem Qualifizierungsprogramm lernen Sie die Erfolgsfaktoren eines ganzheitlichen Beratungsansatzes für die systematische Vorsorge-, Vermögens- und Unternehmensnachfolgeplanung kennen.

Veranstaltungsart:
Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):
23

Termin:
18.03.2024 — 23.10.2024

Preis:
10.510,00 €

Bronze	9.984,50 €
Silber	9.774,30 €
Gold	9.459,00 €
Platin	9.248,80 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



19. Zertifizierte:r Stiftungsberater:in ADG

Artikelnummer:

ST24-00940

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Spezialisten aus der Betreuung vermögender Kunden, Financial Planner und Estate Planner

Stiftungen werden immer beliebter und bieten einer Genossenschaftsbank zusätzliche Ertragspotenziale. Wie können Sie als Stiftungsberater mit entsprechender Fachkompetenz ein lukratives Geschäftsfeld erschließen? Sie erfahren, wie Sie mögliche Stifter identifizieren und welche Komponenten die wichtigsten für Ihre tägliche Arbeit sind.

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

5

Termin:

02.09.2024 — 06.09.2024

Preis:

4.720,00 €

Bronze	4.484,00 €
Silber	4.389,60 €
Gold	4.248,00 €
Platin	4.153,60 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: +49 2602 14-278

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Finanz- und Nachfolgeplanung: Aktuelle steuer- und zivilrechtliche Aspekte

Artikelnummer:

ST24-00939

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialisten im Firmen- und Privatkundengeschäft, insbesondere Absolventen des „Estate Planners“ und „Spezialberaters Nachlassabwicklung und Testamentsvollstreckung ADG“

Sie wollen im Dschungel des Steuer- und Zivilrechts durchblicken? Mit unserem Seminar legen Sie die Basis und aktualisieren Ihr steuerliches und zivilrechtliches Wissen. Sie erhalten von uns Hinweise, welche Sie in Ihrer täglichen Praxis einsetzen können. Tauschen Sie sich darüber hinaus mit Ihren Kollegen aus den teilnehmenden Banken zu aktuellen Sachverhalten aus.

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

1.5

Termin:

04.07.2024 — 05.07.2024

Preis:

1.800,00 €

Bronze	1.710,00 €
Silber	1.674,00 €
Gold	1.620,00 €
Platin	1.584,00 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

ADG-Webinarreihe: Spezialberater:in Nachlassabwicklung ADG

Artikelnummer:

RT24-00115

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Spezialisten aus den Themenbereichen „Vermögensnachfolge“ und „Erbfall“

Sie sind in Ihrem Unternehmen als Spezialist für die Themen „Vermögensnachfolge“ und „Erbfall“ zuständig und möchten Ihr Wissen in den Bereichen Nachlassabwicklung und Testamentsvollstreckung vertiefen? Lernen Sie die Nachlassverwaltung sicher zu gestalten und kennen Sie die gesetzlichen Regelungen und Haftungsfragen, welche für Sie von Relevanz sind.

Veranstaltungsart:

Webinar

Dauer (in Tagen):

7

Termin:

27.05.2024 — 14.06.2024

Preis:

3.300,00 €

Bronze	3.135,00 €
Silber	3.069,00 €
Gold	2.970,00 €
Platin	2.904,00 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Zertifizierte:r Stiftungsberater:in ADG Exklusiv

Artikelnummer:

ST24-00998

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Spezialisten aus der Betreuung vermögender Privat- und Firmenkunden, Financial Planner und Estate Planner

Stiftungen übernehmen immer mehr gesellschaftliche Aufgaben. Stiften ist nicht mehr nur für Einzelne und besonders vermögende Menschen ein Thema, sondern eine breite Bewegung geworden. Hier liegt für Genossenschaftsbanken ein lukratives und zukunftssicheres Geschäftsfeld. Warum?

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

07.11.2024 — 08.11.2024

Preis:

1.760,00 €

Bronze	1.672,00 €
Silber	1.636,80 €
Gold	1.584,00 €
Platin	1.548,80 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Den Geschäftsbereich
Generationenmanagement
erfolgreich weiterentwickeln



ADG Webinar: Strategische Entwicklung der Wachstumsfelder Generationenberatung & Nachlassservice

Artikelnummer:

ST24-00936

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte im Vertrieb, Führungskräfte Private Banking / Individualkunden, Führungskräfte Firmenkunden

Legen Sie die Basis für neue Geschäftsfelder im Vertrieb: Was verbirgt sich hinter den Beratungsdienstleistungen Generationenberatung / Estate Planning / Testamentsvollstreckung / Nachlassservice und Stiftungsgeschäft? Wie implementieren Sie diese Dienstleistungen erfolgreich in Ihrem Institut? Erfahren Sie darüber hinaus, welche Ertragspotenziale Ihr Haus mit diesen Dienstleistungen erschließen k [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

22.02.2024 — 23.02.2024

Preis:

1.840,00 €

Bronze	1.748,00 €
Silber	1.711,20 €
Gold	1.656,00 €
Platin	1.619,20 €

AnsprechpartnerIn



Lukas Fasel

Produktmanager Private
Banking,
Projektmanagement,
Arbeitsmethodik und Soft
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

lukas.fasel@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Qualifizierungs- programme Firmenkunden- geschäft



14. Zertifizierte/r Leiter:in Firmenkundengeschäft ADG

Artikelnummer:

ST24-00458

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Erfahrene Führungskräfte im Firmenkundengeschäft

Sie sind Leiter:in des Firmenkundenvertriebs oder werden diese Position demnächst bekleiden? Dann wissen Sie um die Herausforderung, ein Vertriebsteam im Kontext der genossenschaftlichen Systeme und Beratungsansätze auf Erfolgsspur zu halten. Besuchen Sie unsere Qualifizierung „Leiter:in Firmenkunden“ und gewinnen Sie neue Erkenntnisse und erprobte Herangehensweisen, um Ihr Wirken zur Erfolgsgeschichte [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

5.5

Termin:

08.04.2024 — 13.04.2024

Preis:

5.050,00 €

Bronze 4.797,50 €

Silber 4.696,50 €

Gold 4.545,00 €

Platin 4.444,00 €

Ansprechpartner:in



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



15. Zertifizierte/r Mittelstandsbetreuer:in ADG

Artikelnummer:

RT24-00092

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Verantwortliche im Firmenkundengeschäft

Ihre besten Kunden verdienen die beste Beratung – veredeln Sie Ihr bereits erworbenes theoretisches und praktisches Wissen mit unserer hochklassigen Qualifizierung „Mittelstandsbetreuer:in“. Anspruchsvolle Unternehmensanalysen, rechtliche und steuerliche Besonderheiten sowie wirkungsvolle Gesprächsstrategien und Vertriebsansätze: Mit diesem Programm sind Sie ganz vorne dabei!

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

11

Termin:

04.03.2024 — 29.08.2024

Preis:

8.370,00 €

Bronze 7.951,50 €

Silber 7.784,10 €

Gold 7.533,00 €

Platin 7.365,60 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: +49 2602 14-269

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



12. Zertifizierte/r Zahlungsverkehrsberater:in im Firmenkundengeschäft ADG

Artikelnummer:

RT24-00040

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Verantwortliche aus dem Firmenkundengeschäft, EBL und Auslandszahlungsverkehr

Sie wollen Ihre Erträge im Firmenkundenvertrieb steigern? Dann sollten Sie die spezialisierte Zahlungsverkehrsberatung Ihrer Kund:innen in den Fokus nehmen. Weniger die technischen als vielmehr die vertrieblichen Aspekte „rund um Konto und ZV“ sind es, die Ihnen die Anerkennung der Kund:innen und den entscheidenden Vorsprung gegenüber Ihren Mitbewerbern sichern. Unser Programm ist hierfür Ihr Kata [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

9

Termin:

18.03.2024 — 27.09.2024

Preis:

6.330,00 €

Bronze	6.013,50 €
Silber	5.886,90 €
Gold	5.697,00 €
Platin	5.570,40 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.
Produktmanagerin

Tel.: +49 2602 14-269
tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



16. Zertifizierte/r Agrarfinanzberater:in ADG

Artikelnummer:

RT24-00057

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Verantwortliche aus dem Markt- und Marktfolgebereich mit dem Betreuungsschwerpunkt „Agrargeschäft“

Sie betreuen landwirtschaftliche Kund:innen? Dann wissen Sie um die Besonderheiten der Branche, sowohl strukturell als auch in den betriebs- und finanzwirtschaftlichen Zahlen. Nutzen Sie unser etabliertes Qualifizierungsprogramm und seien Sie stets „fit“ für die hoch professionelle, passgenaue Betreuung Ihrer Agrarkund:innen.

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

11

Termin:

13.05.2024 — 12.09.2024

Preis:

8.370,00 €

Bronze 7.951,50 €

Silber 7.784,10 €

Gold 7.533,00 €

Platin 7.365,60 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: +49 2602 14-269

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



7. Zertifizierte/r Erneuerbare-Energien-Projektspezialist:in ADG

Artikelnummer:

RT24-00118

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche aus dem Firmenkundengeschäft und der Marktfolge Aktiv

Für viele VR-Banken ist die Finanzierung von Projekten zu Erneuerbaren Energien ein wichtiges und lukratives Geschäftsfeld. Doch auch hier gilt: Große Chancen bedingen große Risiken. Bei einem politisch und rechtlich brisanten Thema ist es wichtig, stets auf dem Laufenden zu bleiben. Nutzen Sie unser Qualifizierungsprogramm und seien Sie stets „fit“, wenn es u. a. um Projektfinanzierungen von Wind [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

9

Termin:

08.05.2024 — 17.10.2024

Preis:

6.990,00 €

Bronze 6.640,50 €

Silber 6.500,70 €

Gold 6.291,00 €

Platin 6.151,20 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



6. Zertifizierte/r Fördermittelberater:in ADG

Artikelnummer:

RT24-00119

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche aus dem Firmenkundenvertrieb

Wie motivieren Sie Ihre Firmenkund:innen auch in konjunkturell schwierigen Zeiten zur investiven Tätigkeit? Nutzen Sie das weite Feld der Fördermittel, um den Unternehmen eine Brücke zu bauen! Mit der Expertise dieses Qualifizierungsprogramms für Verantwortliche schaffen Sie ein Alleinstellungsmerkmal gegenüber dem Wettbewerb und sichern Ihr Kreditengagement in langfristigen Kundenbeziehungen ab. [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

30

Termin:

06.02.2024 — 12.06.2024

Preis:

3.780,00 €

Bronze 3.591,00 €

Silber 3.515,40 €

Gold 3.402,00 €

Platin 3.326,40 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



12. Zertifizierte/r Außenhandelsfachbetreuer:in ADG

Artikelnummer:

RT24-00104

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Verantwortliche aus dem Firmenkunden- und Auslandsgeschäft

Wie viele Ihrer Firmenkunden importieren oder exportieren Waren? Mehr als Sie vermuten! Die Finanzierung oder Absicherung des Außenhandels von Unternehmen ist ein oft ungenutztes Geschäftspotenzial für Genossenschaftsbanken. Expertise aufbauen lohnt sich!

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

9.5

Termin:

13.05.2024 — 03.09.2024

Preis:

6.010,00 €

Bronze 5.709,50 €

Silber 5.589,30 €

Gold 5.409,00 €

Platin 5.288,80 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: +49 2602 14-269

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



10. Zertifizierte/r Berater:in für Heilberufe ADG

Artikelnummer:

RT24-00095

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Verantwortliche aus dem Markt- und Marktfolgebereich

Ärzt:innen und Apotheker:innen – Ihre wirklichen Potenzialkund:innen! Begegnen Sie dieser besonderen Zielgruppe mit Branchenwissen und dem richtigen Ansprachekonzept: Die Qualifizierung zum/r „Berater:in für Heilberufe“ ist Ihr Rezept für hochklassige Spezialberatung und ein echtes Alleinstellungsmerkmal gegenüber dem Wettbewerb!

Veranstaltungsart:

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen):

7.5

Termin:

27.03.2024 — 28.10.2024

Preis:

5.790,00 €

Bronze	5.500,50 €
Silber	5.384,70 €
Gold	5.211,00 €
Platin	5.095,20 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Berufsverträgliches
Blended Learning Konzept

Studium neben Beruf oder Ausbildung Qualifizieren Sie Ihre Nachwuchskräfte



Nur 48 Präsenztage
im gesamten Studium



Starker
Praxisbezug



Sechs deutschland-
weite Standorte und
digitales Studium



Zeitliche
Flexibilität



Werteorientierung
und
Nachhaltigkeitsbezug



Lebenslanges
Lernrecht

Bachelor (B. A.) in Business Administration

- General Management
- Management & Finance
- Digital Innovation
- Marketing Management
- Handel

Master (M. Sc.) in Business Management

- General Management
- Sustainable Banking
& Finance
- Digital Innovation
& Business Transformation

Weitere Informationen & Anfragen:

Studienberatung, Tel.: +49 2602 14 -209, E-Mail: studienberatung@adg-business-school.de

Steuerung des Firmenkunden- geschäfts



ADG-Führungskräftekreis "Leiter:in Firmenkundengeschäft"

Artikelnummer:

ST24-00702

Diese Veranstaltung richtet sich an:

„Leiter:innen Firmenkundengeschäft ADG“ und Führungskräfte

Sie sind Leiter:in Firmenkundengeschäft und möchten sich mit Kolleg:innen aus anderen Häusern über aktuelle Themen und Herausforderungen austauschen, gemeinsam an Lösungen arbeiten und Ihr Netzwerk erweitern? Wir unterstützen Sie mit unserem neuen und exklusiven ADG-Führungskräftekreis!

Veranstaltungsart:

Forum/Tagung

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

28.11.2024 — 29.11.2024

Preis:

1.700,00 €

Bronze 1.615,00 €

Silber 1.581,00 €

Gold 1.530,00 €

Platin 1.496,00 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

Firmenkund:innen im Fokus: Neue Impulse für Ihren Firmenkundenvertrieb

Artikelnummer:

ST24-00446

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte im Bereich Firmenkundengeschäft

Sie wünschen sich einen persönlichen Fahrplan für die erfolgreiche Weiterentwicklung des Firmenkundenvertriebs in Ihrer Bank? Sie suchen nach sowohl erprobten als auch neuen Wegen für mehr Geschäft? Tools und Lösungen finden Sie in diesem Workshop für Führungskräfte unter Leitung von Prof. Anton Schmoll.

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

19.02.2024 — 20.02.2024

Preis:

1.840,00 €

Bronze 1.748,00 €

Silber 1.711,20 €

Gold 1.656,00 €

Platin 1.619,20 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Nachhaltigkeit im Firmenkundengeschäft

Artikelnummer:

ST24-00457

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft, Verantwortliche im Bereich der Nachhaltigkeit

Nachhaltigkeit ist zu einem bedeutenden Faktor für Genossenschaftsbanken geworden. Begriffe wie u. a. "ESG", "Transitionsgeschäft", "Sustainable Finance" fallen immer öfter. Doch was verbirgt sich genau dahinter? Welche Auswirkungen haben die regulatorischen ESG-Anforderungen? Welche Chancen bestehen für das Firmenkundengeschäft? Antworten auf diese Fragen erhalten Sie in unserer Veranstaltung! B [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

08.04.2024 — 09.04.2024

Preis:

1.800,00 €

Bronze 1.710,00 €

Silber 1.674,00 €

Gold 1.620,00 €

Platin 1.584,00 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: +49 2602 14-269

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Beratungs- und Verkaufs- kompetenzen – fachlich und persönlich

Der/Die Firmenkundenbetreuer:in als Sparringspartner:in des Unternehmers

Artikelnummer:

ST24-00447

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche mit Bezug zum Firmenkundengeschäft

Unternehmenskunden erwarten von ihrer Bank heute nicht nur eine maßgeschneiderte Lösung ihrer finanzwirtschaftlichen Anforderungen, sondern verlangen auch immer mehr nach einem hohen Verständnis für das originäre Geschäft und – wie bei Familienunternehmen häufig der Fall – dessen Verbindung zur privaten respektive familiären Ebene. Als Beispiele hierfür können Generationswechsel, aber auch die Mit [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

07.03.2024 — 08.03.2024

Preis:

1.720,00 €

Bronze 1.634,00 €

Silber 1.599,60 €

Gold 1.548,00 €

Platin 1.513,60 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Strukturierte Vermögensanlage für Unternehmensgelder

Artikelnummer:

ST24-00444

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkunden- und Gewerbekundengeschäft und SpezialistInnen aus dem Vermögensmanagement mit Betreuungsaufgaben im Firmenkundengeschäft

Nicht jede/r Firmenkund:in ist kreditlastig! Eine ganzheitliche Finanzberatung im Rahmen einer stabilen Geschäftsbeziehung schließt immer auch das unternehmerische Vermögen ein. Als Verantwortliche/r im Firmenkundenvertrieb haben Sie einen tiefen Einblick und ein großes Verständnis für die Bilanzen Ihrer Kund:innen - die perfekte Basis, um Impulse für die Anlage von Unternehmensgeldern aufzugreifen [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

25.01.2024 — 26.01.2024

Preis:

1.720,00 €

Bronze 1.634,00 €

Silber 1.599,60 €

Gold 1.548,00 €

Platin 1.513,60 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

Mehr Geschäft und Ertrag durch professionelles Verhandeln

Artikelnummer:

ST24-00448

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft

Der Schlüssel zu lukrativen Abschlüssen und einem erfolgreichen Management der Kundenengagements im Firmenkundenvertrieb ist gekonntes Verhandeln! Abseits vom einfachen „Bringgeschäft“ liegen viele Potenziale: Egal ob effektives Cross-Selling, das Durchsetzen von Kreditprovisionen oder die Streichung von Sonderkonditionen – aus unserem Workshop gehen Sie gestärkt in die nächsten Verhandlungsrunden [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Workshop

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

11.03.2024 — 12.03.2024

Preis:

2.000,00 €

Bronze 1.900,00 €

Silber 1.860,00 €

Gold 1.800,00 €

Platin 1.760,00 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Die privaten Finanzen des Unternehmers

Artikelnummer:

ST24-00450

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche im Firmen- und Privatkundengeschäft, Betreuer:innen von Freiberufler:innen

Unternehmen und Unternehmer:innen – das lässt sich gerade im Mittelstand nicht trennen! Für Sie als Verantwortliche/r im Firmenkundenvertrieb bedeutet das, dass Sie neben dem „obligatorischen“ Kreditgeschäft vor allem auch die Klaviatur der klassischen Verbundthemen auf der Privatseite des Kunden sicher spielen sollten. Wie Ihnen das gelingt und Sie damit nicht nur zufriedene Kund:innen erhalten, [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Workshop

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

11.04.2024 — 12.04.2024

Preis:

1.840,00 €

Bronze 1.748,00 €

Silber 1.711,20 €

Gold 1.656,00 €

Platin 1.619,20 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Erfolgsfaktor Branchenwissen: Mit Kund:innen auf Augenhöhe



15. Agrarfinanzforum 2024

Artikelnummer:

ST24-00552

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche mit dem Betreuungsschwerpunkt „Agrargeschäft“

Was bewegt sich in der Agrarwirtschaft? Wie immer viel, das wissen Sie als Experte in der spezialisierten Kundenberatung! Informieren Sie sich kompakt zu allen wesentlichen Themen und Entwicklungen und vergrößern Sie gleichzeitig Ihr Netzwerk aus Branchenkennern und Kollegen – am besten bei unserem etablierten jährlichen Agrarfinanzforum.

Veranstaltungsart:

Forum/Tagung

Dauer (in Tagen):

1.5

Termin:

16.05.2024 — 17.05.2024

Preis:

1.630,00 €

Bronze 1.548,50 €

Silber 1.515,90 €

Gold 1.467,00 €

Platin 1.434,40 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



28. Außenwirtschaftsforum 2024

Artikelnummer:

ST24-00676

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialist:innen aus dem Bereich Außenhandel

Topaktuelle Infos zu relevanten Im- und Exportmärkten, rechtliche Neuerungen und Urteile im Außenhandel sowie Lösungen und Best Practices aus dem Verbund: Für die Auslandsexpert:innen aus VR-Banken in ganz Deutschland ist das jährliche ADG-Außenwirtschaftsforum ein fester Eintrag im Kalender. Seien auch Sie dabei!

Veranstaltungsart:

Forum/Tagung

Dauer (in Tagen):

1.5

Termin:

20.06.2024 — 21.06.2024

Preis:

1.480,00 €

Bronze 1.406,00 €

Silber 1.376,40 €

Gold 1.332,00 €

Platin 1.302,40 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Analyse, Planung und Bewertung landwirtschaftlicher Betriebe

Artikelnummer:

ST24-00678

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Verantwortliche aus dem Markt und der Marktfolge Aktiv mit dem Aufgabenschwerpunkt im landwirtschaftlichen Bereich

Ihre Agrarkund:innen sind eine besondere Klientel: Oft eigenkapitalstark und mit werthaltigen Sicherheiten, aber auch im stetigen Strukturwandel und politischen und öffentlichen Fokus. Nicht zuletzt unterscheidet sich die betriebs- und finanzwirtschaftliche Beurteilung landwirtschaftlicher Betriebe maßgeblich von der in anderen Branchen. Werden Sie „fit“ im sicheren Management Ihres Agrarkundenpor [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

23.09.2024 — 24.09.2024

Preis:

1.620,00 €

Bronze 1.539,00 €

Silber 1.506,60 €

Gold 1.458,00 €

Platin 1.425,60 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

Update Projektfinanzierungen Erneuerbare Energien - Schwerpunkt Wind, Photovoltaik und PPA

Artikelnummer:

ST24-00549

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Vorständ:innen, Führungskräfte und Verantwortliche aus dem Firmenkundengeschäft und der Marktfolge Aktiv mit Erfahrungen aus dem Bereich der EE und Projektfinanzierungen

Für viele VR-Banken ist die Finanzierung von Projekten zu Erneuerbaren-Energien ein wichtiges und lukratives Geschäftsfeld. Doch auch hier gilt: Große Chancen bedingen große Risiken. Bei einem politisch und rechtlich brisanten Thema ist es wichtig, stets auf dem Laufenden zu bleiben. Kein Problem für Sie – mit unserem praxisnahen und stark nachgefragten Update-Format!

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

3

Termin:

22.04.2024 — 24.04.2024

Preis:

1.840,00 €

Bronze 1.748,00 €

Silber 1.711,20 €

Gold 1.656,00 €

Platin 1.619,20 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.
Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)
tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

Update Projektfinanzierungen Erneuerbare Energien - Schwerpunkt Wind, Photovoltaik und PPA

Artikelnummer:

ST24-00689

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Vorständ:innen, Führungskräfte und Verantwortliche aus dem Firmenkundengeschäft und der Marktfolge Aktiv mit Erfahrungen aus dem Bereich der EE und Projektfinanzierungen

Für viele VR-Banken ist die Finanzierung von Projekten zu Erneuerbaren-Energien ein wichtiges und lukratives Geschäftsfeld. Doch auch hier gilt: Große Chancen bedingen große Risiken. Bei einem politisch und rechtlich brisanten Thema ist es wichtig, stets auf dem Laufenden zu bleiben. Kein Problem für Sie – mit unserem praxisnahen und stark nachgefragten Update-Format!

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

3

Termin:

21.06.2023 — 23.06.2023

Preis:

1.840,00 €

Bronze 1.748,00 €

Silber 1.711,20 €

Gold 1.656,00 €

Platin 1.619,20 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.
Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)
tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Erfolgreich in der Bauträgerfinanzierung

Artikelnummer:

ST24-00443

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft aus dem Markt und der Marktfolge Aktiv

Immobilien waren jahrzehntelang stark nachgefragt. Dadurch wurden auch Bauprojekte in Angriff genommen, die nicht gerade ideale Bedingungen aufwiesen. Doch nun wird die Branche mit erheblichen Kostenbelastungen und einem deutlichen Rückgang der Nachfrage konfrontiert. Daher ist es besonders wichtig, bei der Prüfung von Neuprojekten und in der Begleitung laufender Maßnahmen hohe Qualitätsanforderungen [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

3

Termin:

29.01.2024 — 31.01.2024

Preis:

2.140,00 €

Bronze 2.033,00 €

Silber 1.990,20 €

Gold 1.926,00 €

Platin 1.883,20 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

Erfolgreich in der Bauträgerfinanzierung

Artikelnummer:

ST24-00548

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft aus dem Markt und der Marktfolge Aktiv

Immobilien waren jahrzehntelang stark nachgefragt. Dadurch wurden auch Bauprojekte in Angriff genommen, die nicht gerade ideale Bedingungen aufwiesen. Doch nun wird die Branche mit erheblichen Kostenbelastungen und einem deutlichen Rückgang der Nachfrage konfrontiert. Daher ist es besonders wichtig, bei der Prüfung von Neuprojekten und in der Begleitung laufender Maßnahmen hohe Qualitätsanforderungen [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Seminar

Termin:

30.08.2023 — 01.09.2023

Preis:

2.140,00 €

Bronze	2.033,00 €
Silber	1.990,20 €
Gold	1.926,00 €
Platin	1.883,20 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

B. A.
Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)
tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

Lösungen für komplexe und individuelle Herausforderungen im Bauträgergeschäft

Artikelnummer:

ST24-00449

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Spezialist:innen im Firmenkundengeschäft aus dem Markt und der Marktfolge Aktiv mit (ersten) Erfahrungen im Bauträgergeschäft sowie insbesondere Absolvent:innen des Seminars „Erfolgreich in der Bauträgerfinanzierung“

Sie sind bereits in der Bauträgerfinanzierung aktiv und geraten zunehmend an größere und komplexere Projekte? Sie möchten sich zur aktuellen Situation im Immobilien- und Bauträgermarkt austauschen? Sie haben aktuell einen Spezial-/Risikofall zur Entscheidung auf dem Tisch und wünschen sich hierzu ein fachliches „Sparring“ mit ExpertInnen und KollegInnen aus anderen Häusern? Dann ist dieser Works [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Workshop

Dauer (in Tagen):

2

Termin:

11.04.2024 — 12.04.2024

Preis:

1.750,00 €

Bronze	1.662,50 €
Silber	1.627,50 €
Gold	1.575,00 €
Platin	1.540,00 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

Unternehmens- analyse und Risiko- management – Risiken kennen und erkennen



Firmenengagements schneller und besser beurteilen

Artikelnummer:

ST24-00445

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft aus dem Markt und der Marktfolge Aktiv

Gefangen im Labyrinth von BWA und Jahresabschlüssen? Dabei wollen Sie doch eigentlich Geschäfte machen! In diesem Praxis-Workshop lernen Sie, wie Sie eine Unternehmensbeurteilung gezielt und effizient durchführen und den Spagat zwischen risikoorientierter Bonitätsanalyse und Vertriebsauftrag meistern.

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

3

Termin:

21.02.2024 — 23.02.2024

Preis:

2.370,00 €

Bronze 2.251,50 €

Silber 2.204,10 €

Gold 2.133,00 €

Platin 2.085,60 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: +49 2602 14-269

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Gemeinsam sind wir stark! Konsortialkredite und Sicherheitenpools erfolgreich umsetzen!

Artikelnummer:

ST24-00699

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft

Ein ideales Instrument für weiteres Wachstum wie auch zur Risikosteuerung im Firmenkundenvertrieb ist der Konsortialkredit. Doch diese Form des Gemeinschaftsgeschäfts ist juristisch anspruchsvoll und will perfekt beherrscht sein – andernfalls gilt schnell das altbekannte Sprichwort: „Viele Köche verderben den Brei!“. Mit dem Know-how aus einem unserer gefragtesten Formate für das Firmenkundengeschäft [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

3

Termin:

04.12.2024 — 06.12.2024

Preis:

2.140,00 €

Bronze 2.033,00 €

Silber 1.990,20 €

Gold 1.926,00 €

Platin 1.883,20 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

Unternehmensnachfolge: Schwieriges Thema mit hohem Ertragspotenzial!

Artikelnummer:

ST24-00686

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft

Die Alterung unserer Gesellschaft ist kein Geheimnis. Viele VR-Banken haben gute Konzepte und Lösungen für ihre Privatkunden „50 plus“ – aber was passiert mit den UnternehmerInnen? Unzählige Unternehmen stehen vor der (oft ungeregelten) Nachfolge. Dies ist ein idealer Ansatzpunkt für Sie, um bestehende Geschäfte langfristig zu erhalten und neue Einnahmequellen zu erschließen.

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

3

Termin:

22.07.2024 — 24.07.2024

Preis:

2.370,00 €

Bronze 2.251,50 €

Silber 2.204,10 €

Gold 2.133,00 €

Platin 2.085,60 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos



Unternehmensplanungen professionell einschätzen: Ihr Kompass für Geschäftskonzepte

Artikelnummer:

ST24-00700

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Verantwortliche im Firmenkundengeschäft

Im Firmenkundengeschäft finanzieren Sie die Erwartung und den Ausblick auf zukünftige Erfolge. Die Wirtschaftsplanung des Unternehmens kann dafür entweder das Fernglas oder die sprichwörtliche „rosarote Brille“ sein. Erkennen Sie den Unterschied mit den erprobten Praxistipps und Tools aus unserem stark nachgefragten Seminar – für ein risikoarmes, langfristig solides Kreditengagement von Anfang an! [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

Seminar

Dauer (in Tagen):

3

Termin:

25.11.2024 — 27.11.2024

Preis:

2.370,00 €

Bronze 2.251,50 €

Silber 2.204,10 €

Gold 2.133,00 €

Platin 2.085,60 €

AnsprechpartnerIn



Tugba Koca

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

tugba.koca@adg-campus.de

Anmeldung und Infos

*„Das genossenschaftliche,
kooperative Netzwerk ist groß
und bündelt viele Kompetenzen.
Ihre ADG möchte diesem Netzwerk
eine Heimat im Verein Alumni und
Freunde auf Schloss Montabaur
geben.“*

Dr. Yvonne Zimmermann

Alumni und Freunde der ADG e. V. ist
das jüngste Mitglied der ADG Gruppe.
Der Verein lebt und fördert systematisch
die Eckpfeiler genossenschaftlichen
Handelns: Vernetzung und Kooperation.

verbinden. fördern. ermöglichen.

Alumni und Freunde der ADG e. V.

Die gemeinsame Lern- und Studienzeit auf dem Campus Schloss Montabaur prägt viele AbsolventInnen intensiv und nachhaltig. Dementsprechend eng sind auch die Kontakte, aus denen ein wertvolles Netzwerk hervorgeht. Für die Erhaltung, Vertiefung und auch Erweiterung dieser starken Gemeinschaft in einem herausfordernden und immer dynamischeren Umfeld sorgt der Verein Alumni und Freunde der ADG e. V.

Durch physischen und digitalen Austausch sowie exklusive Mitgliederevents in einem familiären Umfeld stellt der Verein eine branchenübergreifende Community, die auf dem beruflichen Weg an vielen Stellen unterstützen kann. Dabei ist die Maxime „verbinden. fördern. ermöglichen.“ handlungsleitend.



Wer sich engagieren und vernetzen will, findet hier weitere Informationen.
#alumniundfreundederadg #dergutegrund #mitmachen #verbinden #fördern #ermöglichen

Das Mitgliederprogramm der ADG

Die ADG fühlt sich den Mitgliedern ihres Fördervereins in besonderer Weise verpflichtet. Das neue Preismodell wird daher exklusiv den Mitgliedern im Verein zur Förderung der Akademie Deutscher Genossenschaften e. V. und den Mitgliedern im Verein Alumni und Freunde der ADG e. V. angeboten.

Der bisherige statische Mitgliederrabatt wurde mit Start des ADG-Jahresprogramms 2023 vollständig durch das neue Mitgliederprogramm abgelöst. Anstelle eines statischen Rabatts bedanken wir uns bei unseren treuen Mitgliedern und Vielbuchern für ihre Loyalität. Die neuen Preisvorteile berücksichtigen das tatsächliche Volumen der gebuchten Umsätze an Bildungs- und Hotelleistungen pro Mitglied. Ausschlaggebend für die Anrechnung ist das Datum des Veranstaltungsbeginns, nicht der Tag der Buchung/Beauftragung.

Mitglieder-Status im Mitgliederprogramm

- Die neuen Preisvorteilsklassen finden Anwendung auf alle ADG-Bildungsangebote ab **1.1.2023**.

- 2023** ist ein Übergangsjahr, in dem alle Mitglieder des Fördervereins sowie alle Mitglieder des Vereins Alumni und Freunde unabhängig von ihrem getätigten Umsatz als Gold-Mitglied eingruppiert werden und demzufolge 10 % Preisvorteil auf ihre gebuchten Bildungsangebote erhalten.



- Ab dem Jahresprogramm **2024** gilt: Die Eingruppierung in den Mitglieder-Status **Platin, Gold, Silber** oder **Bronze** erfolgt per 01.08. auf Basis des Vorjahresumsatzes, jeweils zum Stichtag 30. Juni eines jeden Jahres.

- Der Mitglieder-Status zum Zeitpunkt der Buchung bestimmt den Rabatt.

Je nachdem, ob die statische Größe (Umsatz mit der ADG) oder die dynamische Größe (bei Banken: Umsatz mit der ADG in Relation zur Bilanzsumme / bei anderen Unternehmen: Umsatz mit der ADG in Relation zum Kundenumsatz) für den Kunden vorteilhafter ist, wird diese Größe ausgewählt.

	Status	Umsatz mit ADG (statische Größe)	Umsatz mit ADG (dynamische Größe)		Rabatt
			Banken: in Relation zur Bilanzsumme	Sonstige: in Relation zum Kundenumsatz	
	Platin	≥ 150.000 €	> 0,006 %	> 0,06 %	12 %
	Gold	100.000 € – 149.999 €	0,004 % – < 0,006 %	0,04 % – < 0,06 %	10 %
	Silber	50.000 € – 99.999 €	0,002 % – < 0,004 %	0,02 % – < 0,04 %	7 %
	Bronze	0 € – 49.999 €	< 0,002 %	< 0,02 %	5 %

Alle Mitglieder erhalten mindestens den Bronze-Status.

Eine Berücksichtigung der Umsätze aus akademischen Lehrveranstaltungen der ADG Business School ist bis auf Weiteres nicht geplant.



www.adg-campus.de



shop.adg-campus.de

**Akademie Deutscher
Genossenschaften (ADG)**
Schloss Montabaur
56410 Montabaur

Zentrale:
T: +49 2602 14-0

Kunden-Service-Center:
T: +49 2602 14-500
service@adg-campus.de