

# Privat- und Firmenkundengeschäft sowie Zertifikatskurs Financial Planning (CFP)





ADG AKADEMIE



Weiterbilden &  
Qualifizieren



ADG BUSINESS SCHOOL



Studieren &  
Transformieren



ADG SCIENTIFIC



Forschen &  
Reflektieren



HOTEL SCHLOSS MONTABAU



Tagen &  
Übernachten



ALUMNI UND FREUNDE



Netzwerken &  
Fördern

# Campus Schloss Montabaur

[www.adg-campus.de](http://www.adg-campus.de)

ADG 

# Inhaltsverzeichnis

Steuern Sie über unseren Online-Shop alle Bildungs- und Qualifizierungsangebote der ADG Gruppe an!

[zum Shop >>](#)



## Privatkundengeschäft

|  |    |
|--|----|
| Management Programme Private Banking & Vermögensmanagement .....                             | 4  |
| Den Geschäftsbereich Private Banking & Vermögensmanagement erfolgreichweiterentwickeln ..... | 11 |
| Verkaufs- und Beratungskompetenz systematisch steigern.....                                  | 15 |
| Update-Formate für Ihre Beratungsexpertise .....   | 24 |
| Beratungsexpertise im Generationenmanagement .....   | 29 |
| Den Geschäftsbereich Generationenmanagement erfolgreich weiterentwickeln.....                | 35 |

## Firmenkundengeschäft

|  |    |
|--|----|
| Qualifizierungsprogramme Firmenkundengeschäft .....                          | 37 |
| Steuerung des Firmenkundengeschäfts .....                                    | 47 |
| Beratungs- und Verkaufskompetenzen - fachlich und persönlich .....           | 51 |
| Erfolgsfaktor Branchenwissen: Mit Kund:innen auf Augenhöhe.....              | 56 |
| Unternehmensanalyse und Risikomanagement - Risiken kennen und erkennen ..... | 65 |



# Management Programme Private Banking & Vermögens- management

Jahresprogramm  
2024

## Gestärkt in die Zukunft. Mit den ADG Executive Programmen.



### **Zukunft gestalten.**

Permanent verändern sich die Rahmenbedingungen und das Umfeld in unserem Arbeitskontext. Als Führungskraft müssen Sie in der Lage sein, diese Veränderungen proaktiv anzugehen. In unseren Programmen werden Sie innovative Ansätze und Strategien erforschen, um Ihre Organisation erfolgreich in die Zukunft zu führen. Erweitern Sie Ihren Blick über den Horizont!

### **Führung optimieren.**

Um eine effektive und erfolgreiche Führungskraft zu sein, bedarf es einer ständigen Weiterentwicklung und Optimierung der eigenen Fähigkeiten. Die ADG Executive Programme bieten Ihnen die Möglichkeit, Ihre Führungskompetenzen auf ein anderes Level zu bringen und neue Perspektiven einzunehmen. Werden Sie noch stärker!

### **Netzwerke leben.**

Erfolgreiche Führungskräfte kennen den unschätzbaren Wert von Netzwerken. Unsere ADG Executive Programme bieten Ihnen eine Plattform, um neue Kontakte zu knüpfen und Ihr Netzwerk zu erweitern. Tauschen Sie sich aus, lernen Sie von den Erfahrungen anderer, entwickeln Sie gemeinsam neue Ideen und erhalten Sie neue Impulse für die Zukunft!

Zukunft  
gestalten.

Führung  
optimieren.

Netzwerke  
leben.

**TOP**  
Trainingsprogramm  
Oberste Personalebene

**GBF**  
Genossenschaftliches  
Bankführungsseminar

BankColleg3

**FIT**  
Führungs-  
Intensivtraining  
1. Führungsebene

**FIT F2**  
Führungs-Intensiv-  
training 2. Führungs-  
ebene

Campus.Führen

**ADG-Vorstandsforum**

**ADG-Bankleiter-  
gespräche**

**ADG-Bereichsleiter-  
gespräche**



## 23. Zertifikatskurs Financial Planning\* / 1. Stufe - Financial Consultant ADG

Artikelnummer:

**RT24-00055**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden**

Sie wollen sich in der Betreuung vermögender Privatkunden von der Konkurrenz unterscheiden und erfolgreich am Markt agieren? Der CERTIFIED FINANCIAL PLANNER® (CFP®) als Gütesiegel für höchste Standards in der Betreuung anspruchsvoller Kunden ermöglicht Ihnen eine Differenzierung: Sie dokumentieren eine herausragende fachliche Qualifikation nach international anerkannten Standards, verpflichten sich [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**37**

Termin:

**26.02.2024 — 01.02.2025**

Preis:

**14.120,00 €**

**Bronze** 13.414,00 €

**Silber** 13.131,60 €

**Gold** 12.708,00 €

**Platin** 12.425,60 €

**AnsprechpartnerIn**



**Julia Best**

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin  
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

[julia.best@adg-campus.de](mailto:julia.best@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



## 23. Zertifikatskurs Financial Planning\* / 2. Stufe - Financial Planner ADG

Artikelnummer:

**RT24-00056**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden**

Sie haben bereits mit Erfolg die erste Stufe des VIP – Vermögensmanagement für individuelle Privatkunden abgeschlossen? Sie möchten nun den nächsten Schritt gehen und Ihre Beratungsexpertise nachweislich komplettieren? Der CERTIFIED FINANCIAL PLANNER® (CFP®) als Gütesiegel für höchste Standards in der Betreuung anspruchsvoller Kunden ermöglicht Ihnen eine Differenzierung: Sie dokumentieren eine h [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**21**

Termin:

**02.12.2024 — 05.06.2025**

Preis:

**6.610,00 €**

**Bronze** 6.279,50 €

**Silber** 6.147,30 €

**Gold** 5.949,00 €

**Platin** 5.816,80 €

**AnsprechpartnerIn**



**Julia Best**

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin  
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

[julia.best@adg-campus.de](mailto:julia.best@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

## 8. Zertifizierte:r Private Banking Berater:in ADG

Artikelnummer:

**RT24-00077**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden**

Das Private Banking bleibt weiterhin ein sehr attraktives Geschäftsfeld. Dies bestätigen unabhängige Untersuchungen. In unserem Qualifizierungsprogramm vermitteln wir Ihnen das erforderliche Expertenwissen zur Betreuung von vermögenden Kunden. Des Weiteren erhöhen Sie Ihre Beratungsqualität und binden Ihre Kunden an Ihr Institut. Abgerundet wird Ihr Kompetenzprofil durch vertriebliche und persönliche [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**23**

Termin:

**15.01.2024 — 04.09.2024**

Preis:

**9.410,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 8.939,50 € |
| <b>Silber</b> | 8.751,30 € |
| <b>Gold</b>   | 8.469,00 € |
| <b>Platin</b> | 8.280,80 € |

Anmeldung und Infos

AnsprechpartnerIn



**Julia Best**

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin  
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

[julia.best@adg-campus.de](mailto:julia.best@adg-campus.de)



## 9. Zertifizierte:r Private Banking Berater:in ADG

Artikelnummer:

**RT24-00084**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden**

Das Private Banking bleibt weiterhin ein sehr attraktives Geschäftsfeld. Dies bestätigen unabhängige Untersuchungen. In unserem Qualifizierungsprogramm vermitteln wir Ihnen das erforderliche Expertenwissen zur Betreuung von vermögenden Kunden. Des Weiteren erhöhen Sie Ihre Beratungsqualität und binden Ihre Kunden an Ihr Institut. Abgerundet wird Ihr Kompetenzprofil durch vertriebliche und persönliche [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**23**

Termin:

**07.10.2024 — 19.06.2025**

Preis:

**9.410,00 €**

**Bronze** 8.939,50 €

**Silber** 8.751,30 €

**Gold** 8.469,00 €

**Platin** 8.280,80 €

**AnsprechpartnerIn**



**Julia Best**

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin  
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

[julia.best@adg-campus.de](mailto:julia.best@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



## 6. Zertifizierte:r Nachhaltigkeitsberater:in für vermögende Kund:innen ADG

Artikelnummer:

**RT24-00117**

### **Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Spezialisten im gehobenen Privatkundengeschäft mit dem Schwerpunkt Vermögensanlage/-strukturierung und dem Fokus auf den Megatrend Nachhaltigkeit.**

Das Thema „Nachhaltigkeit“ gewinnt an Bedeutung. Viele Kunden und Mitglieder erwarten von einer Genossenschaftsbank ein Angebot an nachhaltigen Geldanlagen. Aber wie viel Nachhaltigkeit will der Kunde tatsächlich? Was ist beim Gespräch und bei der Auswahl an möglichen Produkten zu beachten? Dieses Qualifizierungsprogramm richtet sich an Spezialisten im gehobenen Privatkundengeschäft mit dem Schwer [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**12**

Termin:

**29.05.2024 — 03.12.2024**

Preis:

**4.530,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 4.303,50 € |
| <b>Silber</b> | 4.212,90 € |
| <b>Gold</b>   | 4.077,00 € |
| <b>Platin</b> | 3.986,40 € |

AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private Banking, Projektmanagement, Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

Den Geschäftsbereich Private Banking & Vermögensmanagement erfolgreich weiterentwickeln

## 14. Zertifizierte:r Leiter:in Private Banking & Vermögensmanagement ADG

Artikelnummer:

**ST24-00995**

### Diese Veranstaltung richtet sich an:

#### Führungskräfte im Private Banking

Als Führungskraft im Private Banking ist von hoher Relevanz, regelmäßig Impulse für die strategische Ausrichtung und Strukturierung des Segments zu erhalten, um die hohen Wachstums- und Ertragssteigerungschancen zu nutzen. Diskutieren Sie in unserer Veranstaltung, wie Sie Potenziale erschließen und ausschöpfen. Setzen Sie Ihr erworbenes Wissen sowie Ihre Erkenntnisse in der Praxis um und generiere [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**6**

Termin:

**14.10.2024 — 19.10.2024**

Preis:

**4.540,00 €**

**Bronze** 4.313,00 €

**Silber** 4.222,20 €

**Gold** 4.086,00 €

**Platin** 3.995,20 €

#### AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos





# Strategische Entwicklung des Wachstumsfeldes Private Banking & Vermögensmanagement

Artikelnummer:

**ST24-00937**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Vorstände und Führungskräfte**

Sie sind verantwortlich für die strategische Entwicklung des Wachstumsfeldes Private Banking / Vermögensbetreuung? Diese Veranstaltung versetzt Sie in die Lage die Potenziale des Geschäftsfeldes zu beurteilen sowie die strategischen Erfolgsfaktoren für einen Ausbau zu kennen und erfolgreich in Ihrem Hause anzuwenden.

Veranstaltungsart:

**Workshop**

Dauer (in Tagen):

**3**

Termin:

**28.02.2024 — 01.03.2024**

Preis:

**2.440,00 €**

**Bronze** 2.318,00 €

**Silber** 2.269,20 €

**Gold** 2.196,00 €

**Platin** 2.147,20 €

AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Erfahrungsaustausch Leiter:in Private Banking & Vermögensmanagement

Artikelnummer:

**ST24-00976**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte aus dem Bereich Private Banking & Vermögenskundenbetreuung**

Welche aktuellen Themen bewegen das Geschäft mit vermögenden Kunden und welche strategischen Impulse braucht ein modernes Private Banking-Geschäft? Nutzen Sie unseren Erfahrungsaustausch für Leiter im Private Banking- bzw. Vermögenskundensegment als exklusives Format, um Ihr Wissen aufzufrischen und Ihre Kollegen aus anderen Häusern zu treffen.

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**28.10.2024 — 29.10.2024**

Preis:

**1.830,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 1.738,50 € |
| <b>Silber</b> | 1.701,90 € |
| <b>Gold</b>   | 1.647,00 € |
| <b>Platin</b> | 1.610,40 € |

Anmeldung und Infos

**AnsprechpartnerIn**



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Verkaufs- und  
Beratungs-  
kompetenz  
systematisch  
steigern



# Trends in der Vermögensanlage – Was ist relevant im Private Banking & Vermögensmanagement?

Artikelnummer:

**ST24-00954**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Vorstände, Führungskräfte, Vertriebsbeauftragte und Spezialisten aus dem Bereich Private Banking & Vermögenskundenbetreuung**

Das Geschäft rund um Anlage von liquiden Mitteln unterliegt der ständigen Veränderung und neue Mitbewerber drängen in dieses ertragsreiche Geschäftsfeld. Durch die massiven Verwerfungen in der Zins- und Inflationsumgebung und spätestens auch die enorme mediale Präsenz neuer Anlagevehikel ist die Geldanlage wieder in den Mittelpunkt gerückt.

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**25.04.2024 — 26.04.2024**

Preis:

**1.700,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 1.615,00 € |
| <b>Silber</b> | 1.581,00 € |
| <b>Gold</b>   | 1.530,00 € |
| <b>Platin</b> | 1.496,00 € |

**AnsprechpartnerIn**



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: **+49 2602 14-278**

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos





# Anlageberatung und Vermögensstrukturierung - aktuelle & zeitlose Beratungsansätze f. die Praxis

Artikelnummer:

**ST24-00935**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte und Spezialisten**

Sie wollen das Kundenportfolio auf das Marktgeschehen abstimmen? In unserem Seminar erhalten Sie die relevanten Informationen zu den wichtigsten Trends und Hintergründen an den Kapitalmärkten. Darüber hinaus erfahren Sie, wie Sie Strategien für einen nachhaltigen Vermögensschutz entwickeln und in der täglichen Praxis erfolgreich anwenden können.

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**08.02.2024 — 09.02.2024**

Preis:

**1.490,00 €**

**Bronze** 1.415,50 €

**Silber** 1.385,70 €

**Gold** 1.341,00 €

**Platin** 1.311,20 €

**AnsprechpartnerIn**

**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Unternehmer Banking Exklusiv

Artikelnummer:

**ST24-00938**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Spezialisten aus der Betreuung vermögender Kunden**

Unternehmerkunden und Ihr Vermögen werden vom Wettbewerb hart umworben. Digitalisierte Beratungsangebote und abnehmende Loyalität von Unternehmern zu ihren Hausbanken verschärfen diese Wettbewerbssituation. Nun liegt es an Ihnen, sich gegenüber diesem hochinteressanten Kundenklientel zu positionieren und eine Beratungsbeziehung auf Augenhöhe zu formieren und auszubauen. Unser kompaktes Seminarange [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**1.5**

Termin:

**23.05.2024 — 24.05.2024**

Preis:

**1.730,00 €**

**Bronze** 1.643,50 €

**Silber** 1.608,90 €

**Gold** 1.557,00 €

**Platin** 1.522,40 €

**AnsprechpartnerIn**



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Akquisition durch Finanzplanung

Artikelnummer:

**ST24-01145**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte mit Kundenkontakt und Spezialisten**

Sie möchten stillvoll und nachhaltig mögliche Neukunden überzeugen? Wir haben die Lösung: durch „Finanzplanung“! Lernen Sie in unserem Workshop, wie Sie mehr aus Ihren Akquisitionsansätzen machen und überzeugen Sie durch den Wettbewerbsvorteil der Gemeinsamkeit von Beraterpersönlichkeit und Finanzplanung Ihre potentiellen Kunden! Nutzen Sie Ihre gewonnenen Erkenntnisse und binden Sie Ihre Neukunde [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**31.01.2024 — 01.02.2024**

Preis:

**1.650,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 1.567,50 € |
| <b>Silber</b> | 1.534,50 € |
| <b>Gold</b>   | 1.485,00 € |
| <b>Platin</b> | 1.452,00 € |

**AnsprechpartnerIn**



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Know-Wow-Management – die Kunst Menschen zu begeistern

Artikelnummer:

**ST24-00977**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte und Spezialisten**

Sie möchten ein professionelles Customer Experience Management aufbauen und das mit den geeigneten Methoden, Tools und einem Wissensvorsprung? Lernen Sie in unserem Seminar, wie Sie Ihren Kundendialog effizient und nachhaltig darstellen. Erfahren Sie, wie Sie sich in den sozialen Netzwerken zielführend präsentieren und interagieren. Schaffen Sie professionelle Kundenerlebnisse und steigern Sie den [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Workshop**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**09.12.2024 — 10.12.2024**

Preis:

**1.840,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 1.748,00 € |
| <b>Silber</b> | 1.711,20 € |
| <b>Gold</b>   | 1.656,00 € |
| <b>Platin</b> | 1.619,20 € |

**AnsprechpartnerIn**



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# In jedem Nein steckt eine Chance - Mehr Abschlüsse bei vermögenden Kund:innen

Artikelnummer:

**ST24-00957**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

### Spezialisten in der Kundenbetreuung

Keine Angst vor dem Nein - Das ist Ihr Erfolgsrezept!. Lernen Sie, wie Sie aus einem „Nein“ der Kunden ein „Ja“ machen. Unser Seminar versetzt Sie im Anschluss in die Lage mit einer zielgruppenadäquaten Kommunikation und strukturierten Gesprächsführung mehr Erträge für die Bank zu generieren und die Kundenzufriedenheit zu erhöhen.

Veranstaltungsart:

**Workshop**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**02.09.2024 — 03.09.2024**

Preis:

**1.620,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 1.539,00 € |
| <b>Silber</b> | 1.506,60 € |
| <b>Gold</b>   | 1.458,00 € |
| <b>Platin</b> | 1.425,60 € |

## AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Lassen Sie sich empfehlen! Methodisch kompetent und digital vernetzt Neukund:innen gewinnen

Artikelnummer:

**ST24-00956**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

### Führungskräfte und Spezialisten im Privat- und Firmenkundengeschäft

Sie wollen die Königsdisziplin „Neukundengewinnung im Vertrieb“ erfolgreich gestalten? In unserem Seminar erhalten Sie ein erprobtes Handwerkszeug, um Ihren Empfehlungsdiallog mit Leidenschaft und Spaß gezielt zu entwickeln. Integrieren Sie vielfältige Anregungen in Ihren Beratungsalltag und setzen Sie diese erfolgreich um. Aktivieren Sie Ihr Empfehlungsmarketing erfolgreich in Ihrem Unternehmen! [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Workshop**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**22.05.2024 — 23.05.2024**

Preis:

**1.620,00 €**

**Bronze** 1.539,00 €

**Silber** 1.506,60 €

**Gold** 1.458,00 €

**Platin** 1.425,60 €

## AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

# Vermögende Privatkund:innen systematisch aktivieren - Machen Sie mehr aus Ihrem Kundenstamm!

Artikelnummer:

**ST24-00955**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

### Führungskräfte mit Kundenkontakt und Spezialisten

Wollen Sie in der Zukunft mehr Ertragschancen in Ihrem Kundenstamm nutzen? Lernen Sie in unserem Workshop, wie Sie „eingefahrene Kundenbeziehungen“ aktivieren. Machen Sie mehr aus Ihrem Kundenstamm und überzeugen Sie Ihren Kunden! Nutzen Sie Ihre gewonnenen Erkenntnisse und binden Sie Ihre Kunden an Ihr Institut. Gestalten Sie somit die Entwicklung Ihres Unternehmens erfolgreich mit.

Veranstaltungsart:

**Workshop**

Dauer (in Tagen):

**3**

Termin:

**22.05.2024 — 24.05.2024**

Preis:

**2.240,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 2.128,00 € |
| <b>Silber</b> | 2.083,20 € |
| <b>Gold</b>   | 2.016,00 € |
| <b>Platin</b> | 1.971,20 € |

AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: +49 2602 14-278

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

# Update- Formate für Ihre Beratungs- expertise



ADG AKADEMIE

# Steuern im Private Banking und Vermögensmanagement

Artikelnummer:

**ST24-00978**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Vorstände, Führungskräfte und Spezialisten**

Ihre Kunden im Private Banking haben hohe Erwartungen an eine umfassende und kompetente Beratung. Hierzu zählen insbesondere die Kenntnisse in der Besteuerung von Einkünften, welche sich immer wieder verändern und somit regelmäßig aktualisiert werden müssen. Nutzen Sie unser Seminar, um Ihr Wissen auf den aktuellen Stand zu bringen.

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**30.09.2024 — 01.10.2024**

Preis:

**1.660,00 €**

**Bronze** 1.577,00 €

**Silber** 1.543,80 €

**Gold** 1.494,00 €

**Platin** 1.460,80 €

AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos





ADG AKADEMIE

# Recht im Private Banking und Vermögensmanagement

Artikelnummer:

**ST24-00941**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte und Spezialisten**

Die regulatorischen Anforderungen im Private Banking sowie der Vermögensbetreuung unterliegen einer permanenten Veränderung. In unserem Seminar vermitteln wir Ihnen einen Überblick über die wichtigsten rechtlichen Themenfelder. Sie kennen anschließend die wesentlichen Fallstricke und können mit diesen umgehen und agieren praxissicher!

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**09.09.2024 — 10.09.2024**

Preis:

**1.730,00 €**

**Bronze** 1.643,50 €

**Silber** 1.608,90 €

**Gold** 1.557,00 €

**Platin** 1.522,40 €

AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

# VIP Plus 2024 - Fresh-Up Private Banking

Artikelnummer:

**ST24-00551**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

### Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden

Für Ihre Praxis, die Beratung von vermögenden Kunden, ist es unerlässlich, über aktuelles Wissen zu verfügen, um den veränderten Rahmenbedingungen und komplexeren Anforderungen gerecht zu werden. Darüber hinaus benötigen Sie für Ihre Rezertifizierung beim FPSB Deutschland die notwendigen CPD-Credits. Stellen Sie mit unserem Seminar die Weichen für Ihren Erfolg.

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**3**

Termin:

**10.04.2024 — 12.04.2024**

Preis:

**2.320,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 2.204,00 € |
| <b>Silber</b> | 2.157,60 € |
| <b>Gold</b>   | 2.088,00 € |
| <b>Platin</b> | 2.041,60 € |

AnsprechpartnerIn



**Julia Best**

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin  
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

[julia.best@adg-campus.de](mailto:julia.best@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

# VIP Plus 2024 - Fresh-Up Private Banking

Artikelnummer:

**ST24-00553**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

### Führungskräfte und Spezialisten in der Betreuung vermögender Kunden

Für Ihre Praxis, die Beratung von vermögenden Kunden, ist es unerlässlich, über aktuelles Wissen zu verfügen, um den veränderten Rahmenbedingungen und komplexeren Anforderungen gerecht zu werden. Darüber hinaus benötigen Sie für Ihre Rezertifizierung beim FPSB Deutschland die notwendigen CPD-Credits. Stellen Sie mit unserem Seminar die Weichen für Ihren Erfolg.

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**3**

Termin:

**30.09.2024 — 02.10.2024**

Preis:

**2.320,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 2.204,00 € |
| <b>Silber</b> | 2.157,60 € |
| <b>Gold</b>   | 2.088,00 € |
| <b>Platin</b> | 2.041,60 € |

AnsprechpartnerIn



**Julia Best**

M.A. Personalentwicklung

Produktmanagerin  
Management Programme

Tel.: +49 2602 14-362

[julia.best@adg-campus.de](mailto:julia.best@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

# Beratungs- expertise im Generationen- management



## 28. Zertifizierte:r Senior Estate Planner ADG

Artikelnummer:

**RT24-00116**

### Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Spezialisten im gehobenen Privat- und Firmenkundengeschäft mit dem Schwerpunkt Vorsorge, Vermögens- und Unternehmensnachfolge der Generation 50+**

Sie wollen eine Spezialistenausbildung für ein attraktives Geschäftsfeld absolvieren und in der Zukunft für Ihr Institut zusätzliche Ertragspotenziale erschließen? In unserem Qualifizierungsprogramm lernen Sie die Erfolgsfaktoren eines ganzheitlichen Beratungsansatzes für die systematische Vorsorge-, Vermögens- und Unternehmensnachfolgeplanung kennen.

Veranstaltungsart:  
**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):  
**23**

Termin:  
**18.03.2024 — 23.10.2024**

Preis:  
**10.510,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 9.984,50 € |
| <b>Silber</b> | 9.774,30 € |
| <b>Gold</b>   | 9.459,00 € |
| <b>Platin</b> | 9.248,80 € |

### AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos





## 19. Zertifizierte:r Stiftungsberater:in ADG

Artikelnummer:

**ST24-00940**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Spezialisten aus der Betreuung vermögender Kunden, Financial Planner und Estate Planner**

Stiftungen werden immer beliebter und bieten einer Genossenschaftsbank zusätzliche Ertragspotenziale. Wie können Sie als Stiftungsberater mit entsprechender Fachkompetenz ein lukratives Geschäftsfeld erschließen? Sie erfahren, wie Sie mögliche Stifter identifizieren und welche Komponenten die wichtigsten für Ihre tägliche Arbeit sind.

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**5**

Termin:

**02.09.2024 — 06.09.2024**

Preis:

**4.720,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 4.484,00 € |
| <b>Silber</b> | 4.389,60 € |
| <b>Gold</b>   | 4.248,00 € |
| <b>Platin</b> | 4.153,60 € |

AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: +49 2602 14-278

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

# Finanz- und Nachfolgeplanung: Aktuelle steuer- und zivilrechtliche Aspekte

Artikelnummer:

**ST24-00939**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Führungskräfte und Spezialisten im Firmen- und Privatkundengeschäft, insbesondere Absolventen des „Estate Planners“ und „Spezialberaters Nachlassabwicklung und Testamentsvollstreckung ADG“**

Sie wollen im Dschungel des Steuer- und Zivilrechts durchblicken? Mit unserem Seminar legen Sie die Basis und aktualisieren Ihr steuerliches und zivilrechtliches Wissen. Sie erhalten von uns Hinweise, welche Sie in Ihrer täglichen Praxis einsetzen können. Tauschen Sie sich darüber hinaus mit Ihren Kollegen aus den teilnehmenden Banken zu aktuellen Sachverhalten aus.

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**1.5**

Termin:

**04.07.2024 — 05.07.2024**

Preis:

**1.800,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 1.710,00 € |
| <b>Silber</b> | 1.674,00 € |
| <b>Gold</b>   | 1.620,00 € |
| <b>Platin</b> | 1.584,00 € |

**AnsprechpartnerIn**



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

## ADG-Webinarreihe: Spezialberater:in Nachlassabwicklung ADG

Artikelnummer:

**RT24-00115**

### Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Spezialisten aus den Themenbereichen „Vermögensnachfolge“ und „Erbfall“**

Sie sind in Ihrem Unternehmen als Spezialist für die Themen „Vermögensnachfolge“ und „Erbfall“ zuständig und möchten Ihr Wissen in den Bereichen Nachlassabwicklung und Testamentsvollstreckung vertiefen? Lernen Sie die Nachlassverwaltung sicher zu gestalten und kennen Sie die gesetzlichen Regelungen und Haftungsfragen, welche für Sie von Relevanz sind.

Veranstaltungsart:

**Webinar**

Dauer (in Tagen):

**7**

Termin:

**27.05.2024 — 14.06.2024**

Preis:

**3.300,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 3.135,00 € |
| <b>Silber</b> | 3.069,00 € |
| <b>Gold</b>   | 2.970,00 € |
| <b>Platin</b> | 2.904,00 € |

AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



## Zertifizierte:r Stiftungsberater:in ADG Exklusiv

Artikelnummer:

**ST24-00998**

### Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Spezialisten aus der Betreuung vermögender Privat- und Firmenkunden, Financial Planner und Estate Planner**

Stiftungen übernehmen immer mehr gesellschaftliche Aufgaben. Stiften ist nicht mehr nur für Einzelne und besonders vermögende Menschen ein Thema, sondern eine breite Bewegung geworden. Hier liegt für Genossenschaftsbanken ein lukratives und zukunftssicheres Geschäftsfeld. Warum?

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**07.11.2024 — 08.11.2024**

Preis:

**1.760,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 1.672,00 € |
| <b>Silber</b> | 1.636,80 € |
| <b>Gold</b>   | 1.584,00 € |
| <b>Platin</b> | 1.548,80 € |

AnsprechpartnerIn



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

Den Geschäftsbereich  
Generationenmanagement  
erfolgreich weiterentwickeln





# ADG Webinar: Strategische Entwicklung der Wachstumsfelder Generationenberatung & Nachlassservice

Artikelnummer:

**ST24-00936**

## **Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte im Vertrieb, Führungskräfte Private Banking / Individualkunden, Führungskräfte Firmenkunden**

Legen Sie die Basis für neue Geschäftsfelder im Vertrieb: Was verbirgt sich hinter den Beratungsdienstleistungen Generationenberatung / Estate Planning / Testamentsvollstreckung / Nachlassservice und Stiftungsgeschäft? Wie implementieren Sie diese Dienstleistungen erfolgreich in Ihrem Institut? Erfahren Sie darüber hinaus, welche Ertragspotenziale Ihr Haus mit diesen Dienstleistungen erschließen k [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**22.02.2024 — 23.02.2024**

Preis:

**1.840,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 1.748,00 € |
| <b>Silber</b> | 1.711,20 € |
| <b>Gold</b>   | 1.656,00 € |
| <b>Platin</b> | 1.619,20 € |

**AnsprechpartnerIn**



**Lukas Fasel**

Produktmanager Private  
Banking,  
Projektmanagement,  
Arbeitsmethodik und Soft  
Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

# Qualifizierungs- programme Firmenkunden- geschäft



## 14. Zertifizierte/r Leiter:in Firmenkundengeschäft ADG

Artikelnummer:

**ST24-00458**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Erfahrene Führungskräfte im Firmenkundengeschäft**

Sie sind Leiter:in des Firmenkundenvertriebs oder werden diese Position demnächst bekleiden? Dann wissen Sie um die Herausforderung, ein Vertriebsteam im Kontext der genossenschaftlichen Systeme und Beratungsansätze auf Erfolgsspur zu halten. Besuchen Sie unsere Qualifizierung „Leiter:in Firmenkunden“ und gewinnen Sie neue Erkenntnisse und erprobte Herangehensweisen, um Ihr Wirken zur Erfolgsgeschichte [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**5.5**

Termin:

**08.04.2024 — 13.04.2024**

Preis:

**5.050,00 €**

**Bronze** 4.797,50 €

**Silber** 4.696,50 €

**Gold** 4.545,00 €

**Platin** 4.444,00 €

**Ansprechpartner:in**



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



## 15. Zertifizierte/r Mittelstandsbetreuer:in ADG

Artikelnummer:

**RT24-00092**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Verantwortliche im Firmenkundengeschäft**

Ihre besten Kunden verdienen die beste Beratung – veredeln Sie Ihr bereits erworbenes theoretisches und praktisches Wissen mit unserer hochklassigen Qualifizierung „Mittelstandsbetreuer:in“. Anspruchsvolle Unternehmensanalysen, rechtliche und steuerliche Besonderheiten sowie wirkungsvolle Gesprächsstrategien und Vertriebsansätze: Mit diesem Programm sind Sie ganz vorne dabei!

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**11**

Termin:

**04.03.2024 — 29.08.2024**

Preis:

**8.370,00 €**

**Bronze** 7.951,50 €

**Silber** 7.784,10 €

**Gold** 7.533,00 €

**Platin** 7.365,60 €

**AnsprechpartnerIn**



**Tugba Koca**

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: +49 2602 14-269

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



## 12. Zertifizierte/r Zahlungsverkehrsberater:in im Firmenkundengeschäft ADG

Artikelnummer:

**RT24-00040**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Verantwortliche aus dem Firmenkundengeschäft, EBL und Auslandszahlungsverkehr**

Sie wollen Ihre Erträge im Firmenkundenvertrieb steigern? Dann sollten Sie die spezialisierte Zahlungsverkehrsberatung Ihrer Kund:innen in den Fokus nehmen. Weniger die technischen als vielmehr die vertrieblichen Aspekte „rund um Konto und ZV“ sind es, die Ihnen die Anerkennung der Kund:innen und den entscheidenden Vorsprung gegenüber Ihren Mitbewerbern sichern. Unser Programm ist hierfür Ihr Kata [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**9**

Termin:

**18.03.2024 — 27.09.2024**

Preis:

**6.330,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 6.013,50 € |
| <b>Silber</b> | 5.886,90 € |
| <b>Gold</b>   | 5.697,00 € |
| <b>Platin</b> | 5.570,40 € |

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

B. A.  
Produktmanagerin

Tel.: +49 2602 14-269  
[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos





## 16. Zertifizierte/r Agrarfinanzberater:in ADG

Artikelnummer:

**RT24-00057**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Verantwortliche aus dem Markt- und Marktfolgebereich mit dem Betreuungsschwerpunkt „Agrargeschäft“**

Sie betreuen landwirtschaftliche Kund:innen? Dann wissen Sie um die Besonderheiten der Branche, sowohl strukturell als auch in den betriebs- und finanzwirtschaftlichen Zahlen. Nutzen Sie unser etabliertes Qualifizierungsprogramm und seien Sie stets „fit“ für die hoch professionelle, passgenaue Betreuung Ihrer Agrarkund:innen.

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**11**

Termin:

**13.05.2024 — 12.09.2024**

Preis:

**8.370,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 7.951,50 € |
| <b>Silber</b> | 7.784,10 € |
| <b>Gold</b>   | 7.533,00 € |
| <b>Platin</b> | 7.365,60 € |

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



## 7. Zertifizierte/r Erneuerbare-Energien-Projektspezialist:in ADG

Artikelnummer:

**RT24-00118**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte und Verantwortliche aus dem Firmenkundengeschäft und der Marktfolge Aktiv**

Für viele VR-Banken ist die Finanzierung von Projekten zu Erneuerbaren Energien ein wichtiges und lukratives Geschäftsfeld. Doch auch hier gilt: Große Chancen bedingen große Risiken. Bei einem politisch und rechtlich brisanten Thema ist es wichtig, stets auf dem Laufenden zu bleiben. Nutzen Sie unser Qualifizierungsprogramm und seien Sie stets „fit“, wenn es u. a. um Projektfinanzierungen von Wind [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**9**

Termin:

**08.05.2024 — 17.10.2024**

Preis:

**6.990,00 €**

**Bronze** 6.640,50 €

**Silber** 6.500,70 €

**Gold** 6.291,00 €

**Platin** 6.151,20 €

**AnsprechpartnerIn**



**Tugba Koca**

B. A.  
Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)  
[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



## 6. Zertifizierte/r Fördermittelberater:in ADG

Artikelnummer:

**RT24-00119**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte und Verantwortliche aus dem Firmenkundenvertrieb**

Wie motivieren Sie Ihre Firmenkund:innen auch in konjunkturell schwierigen Zeiten zur investiven Tätigkeit? Nutzen Sie das weite Feld der Fördermittel, um den Unternehmen eine Brücke zu bauen! Mit der Expertise dieses Qualifizierungsprogramms für Verantwortliche schaffen Sie ein Alleinstellungsmerkmal gegenüber dem Wettbewerb und sichern Ihr Kreditengagement in langfristigen Kundenbeziehungen ab. [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**30**

Termin:

**06.02.2024 — 12.06.2024**

Preis:

**3.780,00 €**

**Bronze** 3.591,00 €

**Silber** 3.515,40 €

**Gold** 3.402,00 €

**Platin** 3.326,40 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

## 12. Zertifizierte/r Außenhandelsfachbetreuer:in ADG

Artikelnummer:

**RT24-00104**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Verantwortliche aus dem Firmenkunden- und Auslandsgeschäft**

Wie viele Ihrer Firmenkunden importieren oder exportieren Waren? Mehr als Sie vermuten! Die Finanzierung oder Absicherung des Außenhandels von Unternehmen ist ein oft ungenutztes Geschäftspotenzial für Genossenschaftsbanken. Expertise aufbauen lohnt sich!

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**9.5**

Termin:

**13.05.2024 — 03.09.2024**

Preis:

**6.010,00 €**

**Bronze** 5.709,50 €

**Silber** 5.589,30 €

**Gold** 5.409,00 €

**Platin** 5.288,80 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

B. A.  
Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)  
[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



## 10. Zertifizierte/r Berater:in für Heilberufe ADG

Artikelnummer:

**RT24-00095**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Verantwortliche aus dem Markt- und Marktfolgebereich**

Ärzt:innen und Apotheker:innen – Ihre wirklichen Potenzialkund:innen! Begegnen Sie dieser besonderen Zielgruppe mit Branchenwissen und dem richtigen Ansprachekonzept: Die Qualifizierung zum/r „Berater:in für Heilberufe“ ist Ihr Rezept für hochklassige Spezialberatung und ein echtes Alleinstellungsmerkmal gegenüber dem Wettbewerb!

Veranstaltungsart:

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen):

**7.5**

Termin:

**27.03.2024 — 28.10.2024**

Preis:

**5.790,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 5.500,50 € |
| <b>Silber</b> | 5.384,70 € |
| <b>Gold</b>   | 5.211,00 € |
| <b>Platin</b> | 5.095,20 € |

**AnsprechpartnerIn**



**Tugba Koca**

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



Berufsverträgliches  
Blended Learning Konzept

## Studium neben Beruf oder Ausbildung Qualifizieren Sie Ihre Nachwuchskräfte



Nur 48 Präsenztage  
im gesamten Studium



Starker  
Praxisbezug



Sechs deutschland-  
weite Standorte und  
digitales Studium



Zeitliche  
Flexibilität



Werteorientierung  
und  
Nachhaltigkeitsbezug



Lebenslanges  
Lernrecht

### Bachelor (B. A.) in Business Administration

- General Management
- Management & Finance
- Digital Innovation
- Marketing Management
- Handel

### Master (M. Sc.) in Business Management

- General Management
- Sustainable Banking  
& Finance
- Digital Innovation  
& Business Transformation

Weitere Informationen & Anfragen:

Studienberatung, Tel.: +49 2602 14 -209, E-Mail: studienberatung@adg-business-school.de



# Steuerung des Firmenkunden- geschäfts



## ADG-Führungskräftekreis "Leiter:in Firmenkundengeschäft"

Artikelnummer:

**ST24-00702**

### Diese Veranstaltung richtet sich an:

**„Leiter:innen Firmenkundengeschäft ADG“ und Führungskräfte**

Sie sind Leiter:in Firmenkundengeschäft und möchten sich mit Kolleg:innen aus anderen Häusern über aktuelle Themen und Herausforderungen austauschen, gemeinsam an Lösungen arbeiten und Ihr Netzwerk erweitern? Wir unterstützen Sie mit unserem neuen und exklusiven ADG-Führungskräftekreis!

Veranstaltungsart:

**Forum/Tagung**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**28.11.2024 — 29.11.2024**

Preis:

**1.700,00 €**

**Bronze** 1.615,00 €

**Silber** 1.581,00 €

**Gold** 1.530,00 €

**Platin** 1.496,00 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

# Firmenkund:innen im Fokus: Neue Impulse für Ihren Firmenkundenvertrieb

Artikelnummer:

**ST24-00446**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte im Bereich Firmenkundengeschäft**

Sie wünschen sich einen persönlichen Fahrplan für die erfolgreiche Weiterentwicklung des Firmenkundenvertriebs in Ihrer Bank? Sie suchen nach sowohl erprobten als auch neuen Wegen für mehr Geschäft? Tools und Lösungen finden Sie in diesem Workshop für Führungskräfte unter Leitung von Prof. Anton Schmoll.

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**19.02.2024 — 20.02.2024**

Preis:

**1.840,00 €**

**Bronze** 1.748,00 €

**Silber** 1.711,20 €

**Gold** 1.656,00 €

**Platin** 1.619,20 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Nachhaltigkeit im Firmenkundengeschäft

Artikelnummer:

**ST24-00457**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft, Verantwortliche im Bereich der Nachhaltigkeit**

Nachhaltigkeit ist zu einem bedeutenden Faktor für Genossenschaftsbanken geworden. Begriffe wie u. a. "ESG", "Transitionsgeschäft", "Sustainable Finance" fallen immer öfter. Doch was verbirgt sich genau dahinter? Welche Auswirkungen haben die regulatorischen ESG-Anforderungen? Welche Chancen bestehen für das Firmenkundengeschäft? Antworten auf diese Fragen erhalten Sie in unserer Veranstaltung! B [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**08.04.2024 — 09.04.2024**

Preis:

**1.800,00 €**

**Bronze** 1.710,00 €

**Silber** 1.674,00 €

**Gold** 1.620,00 €

**Platin** 1.584,00 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: +49 2602 14-269

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

# Beratungs- und Verkaufs- kompetenzen – fachlich und persönlich

# Der/Die Firmenkundenbetreuer:in als Sparringspartner:in des Unternehmers

Artikelnummer:

**ST24-00447**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

### Führungskräfte und Verantwortliche mit Bezug zum Firmenkundengeschäft

Unternehmenskunden erwarten von ihrer Bank heute nicht nur eine maßgeschneiderte Lösung ihrer finanzwirtschaftlichen Anforderungen, sondern verlangen auch immer mehr nach einem hohen Verständnis für das originäre Geschäft und – wie bei Familienunternehmen häufig der Fall – dessen Verbindung zur privaten respektive familiären Ebene. Als Beispiele hierfür können Generationswechsel, aber auch die Mit [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**07.03.2024 — 08.03.2024**

Preis:

**1.720,00 €**

**Bronze** 1.634,00 €

**Silber** 1.599,60 €

**Gold** 1.548,00 €

**Platin** 1.513,60 €

## AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

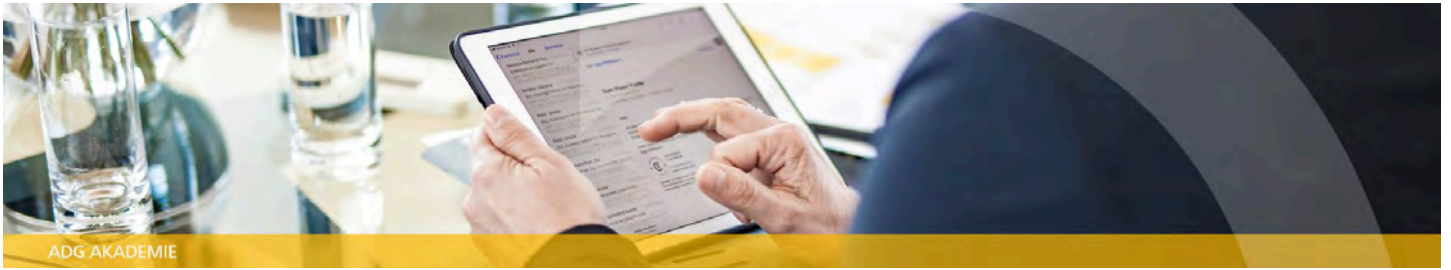
Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos





# Strukturierte Vermögensanlage für Unternehmensgelder

Artikelnummer:

**ST24-00444**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkunden- und Gewerbekundengeschäft und SpezialistInnen aus dem Vermögensmanagement mit Betreuungsaufgaben im Firmenkundengeschäft**

Nicht jede/r Firmenkund:in ist kreditlastig! Eine ganzheitliche Finanzberatung im Rahmen einer stabilen Geschäftsbeziehung schließt immer auch das unternehmerische Vermögen ein. Als Verantwortliche/r im Firmenkundenvertrieb haben Sie einen tiefen Einblick und ein großes Verständnis für die Bilanzen Ihrer Kund:innen - die perfekte Basis, um Impulse für die Anlage von Unternehmensgeldern aufzugreifen [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**25.01.2024 — 26.01.2024**

Preis:

**1.720,00 €**

**Bronze** 1.634,00 €

**Silber** 1.599,60 €

**Gold** 1.548,00 €

**Platin** 1.513,60 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

# Mehr Geschäft und Ertrag durch professionelles Verhandeln

Artikelnummer:

**ST24-00448**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

### Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft

Der Schlüssel zu lukrativen Abschlüssen und einem erfolgreichen Management der Kundenengagements im Firmenkundenvertrieb ist gekonntes Verhandeln! Abseits vom einfachen „Bringgeschäft“ liegen viele Potenziale: Egal ob effektives Cross-Selling, das Durchsetzen von Kreditprovisionen oder die Streichung von Sonderkonditionen – aus unserem Workshop gehen Sie gestärkt in die nächsten Verhandlungsrunden [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Workshop**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**11.03.2024 — 12.03.2024**

Preis:

**2.000,00 €**

**Bronze** 1.900,00 €

**Silber** 1.860,00 €

**Gold** 1.800,00 €

**Platin** 1.760,00 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Die privaten Finanzen des Unternehmers

Artikelnummer:

**ST24-00450**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Führungskräfte und Verantwortliche im Firmen- und Privatkundengeschäft, Betreuer:innen von Freiberufler:innen**

Unternehmen und Unternehmer:innen – das lässt sich gerade im Mittelstand nicht trennen! Für Sie als Verantwortliche/r im Firmenkundenvertrieb bedeutet das, dass Sie neben dem „obligatorischen“ Kreditgeschäft vor allem auch die Klaviatur der klassischen Verbundthemen auf der Privatseite des Kunden sicher spielen sollten. Wie Ihnen das gelingt und Sie damit nicht nur zufriedene Kund:innen erhalten, [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Workshop**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**11.04.2024 — 12.04.2024**

Preis:

**1.840,00 €**

**Bronze** 1.748,00 €

**Silber** 1.711,20 €

**Gold** 1.656,00 €

**Platin** 1.619,20 €

**AnsprechpartnerIn**



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

# Erfolgsfaktor Branchenwissen: Mit Kund:innen auf Augenhöhe



## 15. Agrarfinanzforum 2024

Artikelnummer:

**ST24-00552**

### Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Führungskräfte und Verantwortliche mit dem Betreuungsschwerpunkt „Agrargeschäft“**

Was bewegt sich in der Agrarwirtschaft? Wie immer viel, das wissen Sie als Experte in der spezialisierten Kundenberatung! Informieren Sie sich kompakt zu allen wesentlichen Themen und Entwicklungen und vergrößern Sie gleichzeitig Ihr Netzwerk aus Branchenkennern und Kollegen – am besten bei unserem etablierten jährlichen Agrarfinanzforum.

Veranstaltungsart:

**Forum/Tagung**

Dauer (in Tagen):

**1.5**

Termin:

**16.05.2024 — 17.05.2024**

Preis:

**1.630,00 €**

**Bronze** 1.548,50 €

**Silber** 1.515,90 €

**Gold** 1.467,00 €

**Platin** 1.434,40 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

B. A.

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



## 28. Außenwirtschaftsforum 2024

Artikelnummer:

**ST24-00676**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Führungskräfte und Spezialist:innen aus dem Bereich Außenhandel**

Topaktuelle Infos zu relevanten Im- und Exportmärkten, rechtliche Neuerungen und Urteile im Außenhandel sowie Lösungen und Best Practices aus dem Verbund: Für die Auslandsexpert:innen aus VR-Banken in ganz Deutschland ist das jährliche ADG-Außenwirtschaftsforum ein fester Eintrag im Kalender. Seien auch Sie dabei!

Veranstaltungsart:

**Forum/Tagung**

Dauer (in Tagen):

**1.5**

Termin:

**20.06.2024 — 21.06.2024**

Preis:

**1.480,00 €**

**Bronze** 1.406,00 €

**Silber** 1.376,40 €

**Gold** 1.332,00 €

**Platin** 1.302,40 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Analyse, Planung und Bewertung landwirtschaftlicher Betriebe

Artikelnummer:

**ST24-00678**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Verantwortliche aus dem Markt und der Marktfolge Aktiv mit dem Aufgabenschwerpunkt im landwirtschaftlichen Bereich**

Ihre Agrarkund:innen sind eine besondere Klientel: Oft eigenkapitalstark und mit werthaltigen Sicherheiten, aber auch im stetigen Strukturwandel und politischen und öffentlichen Fokus. Nicht zuletzt unterscheidet sich die betriebs- und finanzwirtschaftliche Beurteilung landwirtschaftlicher Betriebe maßgeblich von der in anderen Branchen. Werden Sie „fit“ im sicheren Management Ihres Agrarkundenpor [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**23.09.2024 — 24.09.2024**

Preis:

**1.620,00 €**

**Bronze** 1.539,00 €

**Silber** 1.506,60 €

**Gold** 1.458,00 €

**Platin** 1.425,60 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

# Update Projektfinanzierungen Erneuerbare Energien - Schwerpunkt Wind, Photovoltaik und PPA

Artikelnummer:

**ST24-00549**

## **Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Vorständ:innen, Führungskräfte und Verantwortliche aus dem Firmenkundengeschäft und der Marktfolge Aktiv mit Erfahrungen aus dem Bereich der EE und Projektfinanzierungen**

Für viele VR-Banken ist die Finanzierung von Projekten zu Erneuerbaren-Energien ein wichtiges und lukratives Geschäftsfeld. Doch auch hier gilt: Große Chancen bedingen große Risiken. Bei einem politisch und rechtlich brisanten Thema ist es wichtig, stets auf dem Laufenden zu bleiben. Kein Problem für Sie – mit unserem praxisnahen und stark nachgefragten Update-Format!

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**3**

Termin:

**22.04.2024 — 24.04.2024**

Preis:

**1.840,00 €**

**Bronze** 1.748,00 €

**Silber** 1.711,20 €

**Gold** 1.656,00 €

**Platin** 1.619,20 €

**AnsprechpartnerIn**



**Tugba Koca**

B. A.  
Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)  
[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

# Update Projektfinanzierungen Erneuerbare Energien - Schwerpunkt Wind, Photovoltaik und PPA

Artikelnummer:

**ST24-00689**

## **Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Vorständ:innen, Führungskräfte und Verantwortliche aus dem Firmenkundengeschäft und der Marktfolge Aktiv mit Erfahrungen aus dem Bereich der EE und Projektfinanzierungen**

Für viele VR-Banken ist die Finanzierung von Projekten zu Erneuerbaren-Energien ein wichtiges und lukratives Geschäftsfeld. Doch auch hier gilt: Große Chancen bedingen große Risiken. Bei einem politisch und rechtlich brisanten Thema ist es wichtig, stets auf dem Laufenden zu bleiben. Kein Problem für Sie – mit unserem praxisnahen und stark nachgefragten Update-Format!

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**3**

Termin:

**21.06.2023 — 23.06.2023**

Preis:

**1.840,00 €**

**Bronze** 1.748,00 €

**Silber** 1.711,20 €

**Gold** 1.656,00 €

**Platin** 1.619,20 €

**AnsprechpartnerIn**



**Tugba Koca**

B. A.  
Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)  
[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Erfolgreich in der Bauträgerfinanzierung

Artikelnummer:

**ST24-00443**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft aus dem Markt und der Marktfolge Aktiv**

Immobilien waren jahrzehntelang stark nachgefragt. Dadurch wurden auch Bauprojekte in Angriff genommen, die nicht gerade ideale Bedingungen aufwiesen. Doch nun wird die Branche mit erheblichen Kostenbelastungen und einem deutlichen Rückgang der Nachfrage konfrontiert. Daher ist es besonders wichtig, bei der Prüfung von Neuprojekten und in der Begleitung laufender Maßnahmen hohe Qualitätsanforderungen [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**3**

Termin:

**29.01.2024 — 31.01.2024**

Preis:

**2.140,00 €**

**Bronze** 2.033,00 €

**Silber** 1.990,20 €

**Gold** 1.926,00 €

**Platin** 1.883,20 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

B. A.  
Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)  
[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

# Erfolgreich in der Bauträgerfinanzierung

Artikelnummer:

**ST24-00548**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

### Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft aus dem Markt und der Marktfolge Aktiv

Immobilien waren jahrzehntelang stark nachgefragt. Dadurch wurden auch Bauprojekte in Angriff genommen, die nicht gerade ideale Bedingungen aufwiesen. Doch nun wird die Branche mit erheblichen Kostenbelastungen und einem deutlichen Rückgang der Nachfrage konfrontiert. Daher ist es besonders wichtig, bei der Prüfung von Neuprojekten und in der Begleitung laufender Maßnahmen hohe Qualitätsanforderungen [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Termin:

**30.08.2023 — 01.09.2023**

Preis:

**2.140,00 €**

**Bronze** 2.033,00 €

**Silber** 1.990,20 €

**Gold** 1.926,00 €

**Platin** 1.883,20 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

B. A.  
Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)  
[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos





ADG AKADEMIE

# Lösungen für komplexe und individuelle Herausforderungen im Bauträgergeschäft

Artikelnummer:

**ST24-00449**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Führungskräfte und Spezialist:innen im Firmenkundengeschäft aus dem Markt und der Marktfolge Aktiv mit (ersten) Erfahrungen im Bauträgergeschäft sowie insbesondere Absolvent:innen des Seminars „Erfolgreich in der Bauträgerfinanzierung“**

Sie sind bereits in der Bauträgerfinanzierung aktiv und geraten zunehmend an größere und komplexere Projekte? Sie möchten sich zur aktuellen Situation im Immobilien- und Bauträgermarkt austauschen? Sie haben aktuell einen Spezial-/Risikofall zur Entscheidung auf dem Tisch und wünschen sich hierzu ein fachliches „Sparring“ mit ExpertInnen und KollegInnen aus anderen Häusern? Dann ist dieser Works [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Workshop**

Dauer (in Tagen):

**2**

Termin:

**11.04.2024 — 12.04.2024**

Preis:

**1.750,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 1.662,50 € |
| <b>Silber</b> | 1.627,50 € |
| <b>Gold</b>   | 1.575,00 € |
| <b>Platin</b> | 1.540,00 € |

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Unternehmens- analyse und Risiko- management – Risiken kennen und erkennen

# Firmenengagements schneller und besser beurteilen

Artikelnummer:

**ST24-00445**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

**Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft aus dem Markt und der Marktfolge Aktiv**

Gefangen im Labyrinth von BWA und Jahresabschlüssen? Dabei wollen Sie doch eigentlich Geschäfte machen! In diesem Praxis-Workshop lernen Sie, wie Sie eine Unternehmensbeurteilung gezielt und effizient durchführen und den Spagat zwischen risikoorientierter Bonitätsanalyse und Vertriebsauftrag meistern.

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**3**

Termin:

**21.02.2024 — 23.02.2024**

Preis:

**2.370,00 €**

|               |            |
|---------------|------------|
| <b>Bronze</b> | 2.251,50 € |
| <b>Silber</b> | 2.204,10 € |
| <b>Gold</b>   | 2.133,00 € |
| <b>Platin</b> | 2.085,60 € |

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: +49 2602 14-269

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Gemeinsam sind wir stark! Konsortialkredite und Sicherheitenpools erfolgreich umsetzen!

Artikelnummer:

**ST24-00699**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

### Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft

Ein ideales Instrument für weiteres Wachstum wie auch zur Risikosteuerung im Firmenkundenvertrieb ist der Konsortialkredit. Doch diese Form des Gemeinschaftsgeschäfts ist juristisch anspruchsvoll und will perfekt beherrscht sein – andernfalls gilt schnell das altbekannte Sprichwort: „Viele Köche verderben den Brei!“. Mit dem Know-how aus einem unserer gefragtesten Formate für das Firmenkundengeschäft [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**3**

Termin:

**04.12.2024 — 06.12.2024**

Preis:

**2.140,00 €**

**Bronze** 2.033,00 €

**Silber** 1.990,20 €

**Gold** 1.926,00 €

**Platin** 1.883,20 €

AnsprechpartnerIn



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



ADG AKADEMIE

# Unternehmensnachfolge: Schwieriges Thema mit hohem Ertragspotenzial!

Artikelnummer:

**ST24-00686**

## Diese Veranstaltung richtet sich an:

### Führungskräfte und Verantwortliche im Firmenkundengeschäft

Die Alterung unserer Gesellschaft ist kein Geheimnis. Viele VR-Banken haben gute Konzepte und Lösungen für ihre Privatkunden „50 plus“ – aber was passiert mit den UnternehmerInnen? Unzählige Unternehmen stehen vor der (oft ungeregelten) Nachfolge. Dies ist ein idealer Ansatzpunkt für Sie, um bestehende Geschäfte langfristig zu erhalten und neue Einnahmequellen zu erschließen.

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**3**

Termin:

**22.07.2024 — 24.07.2024**

Preis:

**2.370,00 €**

**Bronze** 2.251,50 €

**Silber** 2.204,10 €

**Gold** 2.133,00 €

**Platin** 2.085,60 €

AnsprechpartnerIn



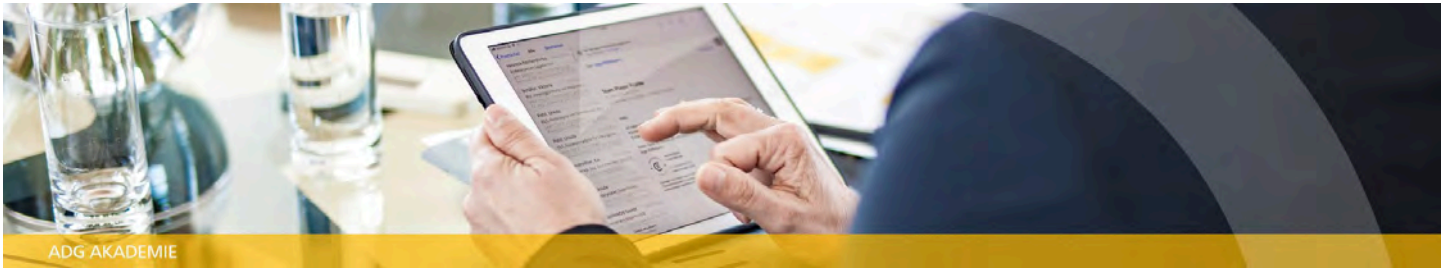
**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos



# Unternehmensplanungen professionell einschätzen: Ihr Kompass für Geschäftskonzepte

Artikelnummer:

**ST24-00700**

**Diese Veranstaltung richtet sich an:**

**Verantwortliche im Firmenkundengeschäft**

Im Firmenkundengeschäft finanzieren Sie die Erwartung und den Ausblick auf zukünftige Erfolge. Die Wirtschaftsplanung des Unternehmens kann dafür entweder das Fernglas oder die sprichwörtliche „rosarote Brille“ sein. Erkennen Sie den Unterschied mit den erprobten Praxistipps und Tools aus unserem stark nachgefragten Seminar – für ein risikoarmes, langfristig solides Kreditengagement von Anfang an! [Lesen Sie mehr](#)

Veranstaltungsart:

**Seminar**

Dauer (in Tagen):

**3**

Termin:

**25.11.2024 — 27.11.2024**

Preis:

**2.370,00 €**

**Bronze** 2.251,50 €

**Silber** 2.204,10 €

**Gold** 2.133,00 €

**Platin** 2.085,60 €

**AnsprechpartnerIn**



**Tugba Koca**

Produktmanagerin

Tel.: [+49 2602 14-269](tel:+49260214269)

[tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de)

Anmeldung und Infos

*„Das genossenschaftliche,  
kooperative Netzwerk ist groß  
und bündelt viele Kompetenzen.  
Ihre ADG möchte diesem Netzwerk  
eine Heimat im Verein Alumni und  
Freunde auf Schloss Montabaur  
geben.“*

*Dr. Yvonne Zimmermann*

Alumni und Freunde der ADG e. V. ist  
das jüngste Mitglied der ADG Gruppe.  
Der Verein lebt und fördert systematisch  
die Eckpfeiler genossenschaftlichen  
Handelns: Vernetzung und Kooperation.

## verbinden. fördern. ermöglichen.

Alumni und Freunde der ADG e. V.

Die gemeinsame Lern- und Studienzeit auf dem Campus Schloss Montabaur prägt viele AbsolventInnen intensiv und nachhaltig. Dementsprechend eng sind auch die Kontakte, aus denen ein wertvolles Netzwerk hervorgeht. Für die Erhaltung, Vertiefung und auch Erweiterung dieser starken Gemeinschaft in einem herausfordernden und immer dynamischeren Umfeld sorgt der Verein Alumni und Freunde der ADG e. V.

Durch physischen und digitalen Austausch sowie exklusive Mitgliederevents in einem familiären Umfeld stellt der Verein eine branchenübergreifende Community, die auf dem beruflichen Weg an vielen Stellen unterstützen kann. Dabei ist die Maxime „verbinden. fördern. ermöglichen.“ handlungsleitend.



Wer sich engagieren und vernetzen will, findet hier weitere Informationen.  
#alumniundfreundederadg #dergutegrund #mitmachen #verbinden #fördern #ermöglichen



## Das Mitgliederprogramm der ADG

Die ADG fühlt sich den Mitgliedern ihres Fördervereins in besonderer Weise verpflichtet. Das neue Preismodell wird daher exklusiv den Mitgliedern im Verein zur Förderung der Akademie Deutscher Genossenschaften e. V. und den Mitgliedern im Verein Alumni und Freunde der ADG e. V. angeboten.

Der bisherige statische Mitgliederrabatt wurde mit Start des ADG-Jahresprogramms 2023 vollständig durch das neue Mitgliederprogramm abgelöst. Anstelle eines statischen Rabatts bedanken wir uns bei unseren treuen Mitgliedern und Vielbuchern für ihre Loyalität. Die neuen Preisvorteile berücksichtigen das tatsächliche Volumen der gebuchten Umsätze an Bildungs- und Hotelleistungen pro Mitglied. Ausschlaggebend für die Anrechnung ist das Datum des Veranstaltungsbegins, nicht der Tag der Buchung/Beauftragung.

## Mitglieder-Status im Mitgliederprogramm

- Die neuen Preisvorteilsklassen finden Anwendung auf alle ADG-Bildungsangebote ab **1.1.2023**.





- 2023** ist ein Übergangsjahr, in dem alle Mitglieder des Fördervereins sowie alle Mitglieder des Vereins Alumni und Freunde unabhängig von ihrem getätigten Umsatz als Gold-Mitglied eingruppiert werden und demzufolge 10 % Preisvorteil auf ihre gebuchten Bildungsangebote erhalten.



- Ab dem Jahresprogramm **2024** gilt: Die Eingruppierung in den Mitglieder-Status **Platin, Gold, Silber** oder **Bronze** erfolgt per 01.08. auf Basis des Vorjahresumsatzes, jeweils zum Stichtag 30. Juni eines jeden Jahres.

- Der Mitglieder-Status zum Zeitpunkt der Buchung bestimmt den Rabatt.

*Je nachdem, ob die statische Größe (Umsatz mit der ADG) oder die dynamische Größe (bei Banken: Umsatz mit der ADG in Relation zur Bilanzsumme / bei anderen Unternehmen: Umsatz mit der ADG in Relation zum Kundenumsatz) für den Kunden vorteilhafter ist, wird diese Größe ausgewählt.*

|   | Status | Umsatz mit ADG (statische Größe) | Umsatz mit ADG (dynamische Größe)   |  | Rabatt |
|---|--------|----------------------------------|-------------------------------------|--|--------|
|   |        |                                  | Banken: in Relation zur Bilanzsumme | Sonstige: in Relation zum Kundenumsatz |        |
|  | Platin | ≥ 150.000 €                      | > 0,006 %                           | > 0,06 %                               | 12 %   |
|  | Gold   | 100.000 € – 149.999 €            | 0,004 % – < 0,006 %                 | 0,04 % – < 0,06 %                      | 10 %   |
|  | Silber | 50.000 € – 99.999 €              | 0,002 % – < 0,004 %                 | 0,02 % – < 0,04 %                      | 7 %    |
|  | Bronze | 0 € – 49.999 €                   | < 0,002 %                           | < 0,02 %                               | 5 %    |

Alle Mitglieder erhalten mindestens den Bronze-Status.

Eine Berücksichtigung der Umsätze aus akademischen Lehrveranstaltungen der ADG Business School ist bis auf Weiteres nicht geplant.



[www.adg-campus.de](http://www.adg-campus.de)



[shop.adg-campus.de](http://shop.adg-campus.de)

**Akademie Deutscher  
Genossenschaften (ADG)**  
Schloss Montabaur  
56410 Montabaur

**Zentrale:**  
T: +49 2602 14-0

**Kunden-Service-Center:**  
T: +49 2602 14-500  
[service@adg-campus.de](mailto:service@adg-campus.de)