



Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Spezialberater/-in Immobilienvermittlung ADG

Preis
Details

Anmelde-Nr.

ST24-00836

Termin

04.12.2024 - 04.12.2024

970,00 €

Bronze 921,50 €

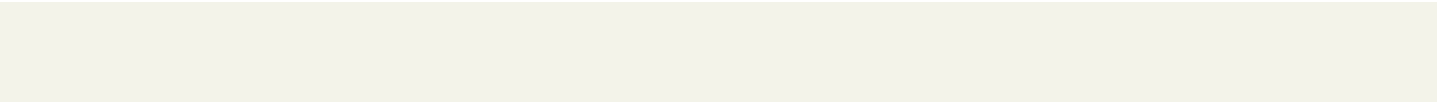
Silber 902,10 €

Gold 873,00 €

Diese Veranstaltung richtet sich an
Immobilienvermittler/-innen,
Spezialist/-innen im
Immobiliengeschäft,
Baufinanzierer/-innen mit
Immobilienvermittlungsaufgaben

Wie heben Sie sich als
genossenschaftlicher
Immobilienberater/-in von den
Gelegenheitsmaklern und
anderen Glücksrittern in Ihrem
Geschäftsgebiet ab? Natürlich
mit einer qualitativ

hochwertigen Leistung, die Sie unter dem Dach Ihrer VR-Bank anbieten! Aber wie erfährt Ihr(e) Kund/-in davon, dass Sie professioneller arbeiten und besser geschult sind als viele andere auf dem Markt? Mit unserem Qualifizierungsprogramm und dem anerkannten Titel „Spezialberater/-in Immobilienvermittlung ADG“ gelingt Ihnen dies spielend leicht.



Wir beraten Sie gerne.



Christian Malm

B.A.

Experte für Banksteuerung, Risikomanagement und Treasury

[+49 2602 14-178](tel:+49260214178)

christian.malm@adg-campus.de

Beschreibung

Mit Fachwissen glänzen – Qualitätsversprechen einlösen!

Die gesetzlichen Voraussetzungen, "ch als ImmobilienvermittlerIn"tätigen, sind überschaubar – zum Start genügt im Grunde die Gewerbeerlaubnis. Auch danach sind die Hürden niedrig: Aus dem lange diskutierten Sachkundenachweis für ImmobilienvermittlerIn ist schließlich eine Fortbildungspflicht im Umfang von 20 Stunden binnen drei Jahren geworden.

Was zunächst vorteilhaft klingt, wird bei näherer Betrachtung schnell zum Problem. Denn besonders angesichts der derzeit boomenden Branche buhlen eine Vielzahl von MarktteilnehmerInnen"n lukrativen Kundenauftrag. Als genossenschaftliche/r MaklerIn haben Sie gegenüber diesen MitbewerberInnen einen entscheidenden Vorteil: Sie profitieren von der bekannten Marke „Volksbank Raiffeisenbank“. Gleichzeitig sind Sie aber dem Vertrauen, das

die Kunden"ese Marke setzen, verpflichtet – von Ihnen wird ein Plus an Qualität erwartet!

Damit Sie diese Qualität nicht nur leisten, sondern sie auch aktiv nach außen kommunizieren können, bieten wir Ihnen 2024 wieder die Gelegenheit, sich zum „Spezialberater/-in Immobilienvermittlung ADG“ ausbilden"ssen.

Inhalte

Obligatorisch:

- Mein neuer Job: Immobilienmakler/-in"r Bank (ST24-00526)

Mögliche Fachvertiefungen:

- Erfolgsfaktor Qualität: Neue Strategien für die Immobilienvermittlung (ST24-00828)
- Marktorientierte Wertermittlung für Immobilienmakler/-innen (ST24-00831)
- Bautechnik und Baukosten für Immobilienmakler/-innen (ST24-00835)

Obligatorisch:

- Praxistag Immobilienvermittlung
- Erörterung von Übungsfällen mit Inhalten aus den Fachseminaren
- Erarbeitung und Diskussion einer Praxissituation als Abschlussprüfung in Form eines Fachgesprächs

Die zum Qualifizierungsprogramm zusammengefassten Einzelseminare (inkl. Praxistag) sind Veranstaltungen aus dem Seminarprogramm der ADG. Ihre jeweilige Durchführung ist abhängig von der Zahl der angemeldeten Teilnehmer/-innen.

Nutzen

Ihr Nutzen als Teilnehmer/-in:

- Sie lernen den gesamten Ablauf der modernen Immobilienvermittlung kennen
- Sie haben die Möglichkeit, sich entsprechend Ihrer Interessen und fachlichen Bedarfslage selbst für Vertiefungsschwerpunkte"tscheiden.
- Sie erhalten bei erfolgreichem Abschluss des Praxistages die Gelegenheit, sich bei Kolleg/-innen, Verkäufer/-innen und Käufer/-innen als „Spezialberater/-in Immobilienvermittlung ADG""sitionieren.

Der Nutzen für Ihre Bank:

- Ihr Haus verschafft sich durch die offene Kommunikation der Maklerkompetenz einen entscheidenden Wettbewerbsvorteil.

Dozenten

Dirk Roßkopf, Volksbank BraWo Immobilien GmbH

Dirk Roßkopf besitzt langjährige Erfahrung im Bank-Immobiliengeschäft. Seine Workshops leben von der Vertriebsorientierung aus dem praktischen Tagesgeschäft der Immobilienvermittlung. Dirk Roßkopf präsentiert ausschließlich Akquisitions- und Vertriebsansätze, die er selbst in der Praxis erprobt hat.
