



## Erfahrungsaustausch Leiter/-in Private Banking & Vermögensmanagement

Preis  
Details

Anmelde-Nr.

**ST24-00976**

**Termin**

28.10.2024 - 29.10.2024

**1.830,00 €**

**Bronze 1.738,50 €**

**Silber 1.701,90 €**

**Gold 1.647,00 €**

**Platin 1.610,40 €**

Diese Veranstaltung richtet sich an  
Führungskräfte aus dem  
Bereich Private Banking &  
Vermögenskundenbetreuung  
Welche aktuellen Themen  
bewegen das Geschäft mit  
vermögenden Kunden und  
welche strategischen Impulse  
braucht ein modernes Private  
Banking-Geschäft?

Nutzen Sie unseren  
Erfahrungsaustausch für Leiter  
im Private Banking- bzw.  
Vermögenskundensegment als  
exklusives Format, um Ihr

# Wissen aufzufrischen und Ihre Kollegen aus anderen Häusern"effen.

Wir beraten Sie gerne.



Lukas Fasel

Produktmanager Private Banking, Projektmanagement, Arbeitsmethodik und Soft Skills

Tel.: [+49 2602 14-278](tel:+49260214278)

[lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

## **Beschreibung**

Als Führungskraft im Bankgeschäft mit vermögenden Kunden hat"ür Sie höchste Relevanz, die aktuellen Impulse zur strategischen Ausrichtung Ihres Tagesgeschäfts"halten und damit die Wachstums- und Ertragspotenziale Ihres Geschäftsfelds optimal auszuschöpfen.

Unser Erfahrungsaustausch für Leiter aus dem Private Banking- und Vermögenskundensegment bietet Ihnen die ideale Plattform,"tuelle Fragestellungen des Private Banking tiefgreifend"skutieren und gemeinsam mit unseren Dozierenden präzise Lösung- und Optimierungsansätze"arbeiten. Daher ist dieses Seminar als Workshop konzipiert, mit relevanten Impulsen versehen und wird maßgeblich durch Ihre Themen mitgestaltet.

Nutzen Sie dieses Seminar außerdem zum Auf- und Ausbau Ihres Netzwerks: Treffen Sie Ihre Kollegen aus anderen Häusern und tauschen Sie sich aus.

## **Inhalte**

Der Inhalt der Veranstaltung hängt im Wesentlichen von den konkreten Themenwünschen und dem Bedarf der Teilnehmer ab.

Gerne geben wir somit Ihnen die Gelegenheit, im Vorfeld der Veranstaltung eigene Themenwünsche einzureichen. Auf Basis der erhaltenen Rückmeldungen werden wir die Seminarinhalte mit unseren Dozierenden abstimmen und für Sie feinjustieren. Bitte senden Sie hierzu einfach eine Mail an: [lukas.fasel@adg-campus.de](mailto:lukas.fasel@adg-campus.de)

## **Nutzen**

- Sie erarbeiten und vertiefen"ner homogenen Teilnehmergruppe die aktuell relevanten Themen des Private Banking-Geschäfts.
- Sie profitieren von einem intensiven Erfahrungsaustausch und erweitern Ihr Netzwerk zu Führungskräften anderer Häuser.
- Sie erhalten spannende Best Practise-Impulse direkt aus dem Tagesgeschäft eines erfolgreichen Private Wealth Managements

## **Dozenten**

Alexander Morof, zeb rolfes schierenbeck GmbH

Alexander Morof berät seit über 20 Jahren Banken und Asset Manager mit Schwerpunkt"r Vertriebsausrichtung- und management, insbesondere im Private Banking. Zudem ist er Autor zahlreicher Fachartikel und zweier Bücher.

Christian Schulz, Werte-Bank-Münsterland

Christian Schulz bringt aus seiner Funktion als Bereichsleiter Private Wealth Management das ideale Profil mit,"annende Praxisberichte und zentrale Erfolgsfaktoren mit"n Workshop"ingen.

---