



## ADG-Führungskräftekreis "Leiter/-in Firmenkundengeschäft"

Buchungsnummer

**ST23-01537**

Diese Veranstaltung richtet sich an:

**„Leiter:innen Firmenkundengeschäft ADG“ und Führungskräfte**

Sie sind Leiter:in Firmenkundengeschäft und möchten sich mit Kolleg:innen aus anderen Häusern über aktuelle Themen und Herausforderungen austauschen, gemeinsam an Lösungen arbeiten und Ihr Netzwerk erweitern? Wir unterstützen Sie mit unserem neuen und exklusiven ADG-Führungskräftekreis!

Veranstaltungsart

**Workshop**

Dauer (in Tagen)

**2**

Termin

**11.09.2023 - 12.09.2023**

Preis

**1.650,00 €**

**Gold 1.485,00 €**

Aktions- und Gutscheincodes werden im weiteren Bestellprozess berücksichtigt.

**Beschreibung**

# Austauschen, Zusammenarbeiten,

# Netzwerken und von den Erfahrungen anderer profitieren!

Welche aktuellen Themen bewegen das Firmenkundengeschäft und welche strategischen Impulse braucht es?  
Womit beschäftigen sich derzeit Ihre Mitbewerber?

Mit unserer bundesweiten Netzwerkplattform bieten wir Ihnen die Gelegenheit, Ihr Wissen aufzufrischen, sich mit Ihren Seminarkolleg:innen auszutauschen, gemeinsam zu diskutieren und voneinander zu lernen!

## Inhalte

Die Inhalte des ADG-Führungskräftekreises „Leiter:in Firmenkundengeschäft ADG“ legen wir jährlich neu fest.

In diesem Jahr erwarten Sie u. a. folgende Themen:

- Aktuelle Trends im Wettbewerbsumfeld des Firmenkundengeschäftes
- Professionalisierung des Business Centers als gewerbliche Effizienzeinheit für die Geschäfts- und Gewerbekunden für Service und Vertrieb

Ihre Themenvorschläge und -wünsche nimmt Frau Tugba Koca gerne unter der E-Mail-Adresse [tugba.koca@adg-campus.de](mailto:tugba.koca@adg-campus.de) entgegen.

## Nutzen

- Sie erhalten wertvolle Impulse für die Weiterentwicklung des Firmenkundengeschäfts in Ihrem Haus.
- Sie haben die Möglichkeit, in einer homogenen Gruppe einen intensiven und überregionalen Erfahrungsaustausch zu pflegen.
- Sie profitieren im Austausch voneinander und können Ihre spezifischen Fragen, Erfahrungen und Lösungen zum Thema in einem Kreis von Fachexpert:innen und Praktiker:innen vorstellen, diskutieren, hinterfragen und weiterentwickeln.
- Sie können mit eigenen Ideen, Fragen und Problemstellungen mitbestimmen, welche Themen aufgegriffen und diskutiert werden.

## Dozenten

Gabor Verheyen, 4P Consulting

Gabor Verheyen ist langjähriger Unternehmensberater und Geschäftsführer von 4P Consulting und betreut vor allem mittelständische Banken und Sparkassen in den Funktionen Strategie & Organisation sowie Marketing & Vertrieb. Als ehemaliger Bereichsleiter im Vertrieb einer Primärgenossenschaft ist er seit vielen Jahren als Dozent und Prüfer an der ADG tätig.

und weitere erfahrene Expert:innen und Praktiker:innen