



Zertifizierter Business Coach ADG

Buchungsnummer
RT0121-021

Diese Veranstaltung richtet sich an:
**Führungskräfte, PersonalerInnen, SpezialistInnen, CoachinganfängerInnen und MitarbeiterInnen,
die Veränderungsprozesse im Unternehmen begleiten**

Sie wollen Menschen
zielgerichtet und
lösungsorientiert unterstützen?
Das Qualifizierungsprogramm
bietet Ihnen „Zertifizierter
Business Coach“
zukunftsweisende Tools und

Techniken, die in Personal- und Vertriebsgesprächen Sicherheit bieten und neue Möglichkeiten eröffnen. Durch einen hohen Praxisanteil wird"r drei Modulen Ihre Wahrnehmung geschärft, Ihre Gesprächslenkungs kompetenz gesteigert und die Fähigkeit professionalisiert, Entwicklungsprozesse"gleiten.

Veranstaltungsart

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen)

15

Termin

27.08.2021 - 26.01.2022

Zu erreichender Abschluss

Zertifikat

Preis
5.490,00 €

Aktions- und Gutscheincodes werden iteren Bestellprozess berücksichtigt.

Beschreibung

Unsere Arbeitswelt ist gekennzeichnet von immer schnelleren Veränderungsprozessen und großer Unsicherheit. Es gilt, Unternehmensstrategien zielorientiert umzusetzen und die MitarbeiterInnen dabei mitzunehmen. Hier bietet das systemische Business Coaching Methoden, die eine eigenverantwortliche, autonome Lösungsfindung unterstützen, für die Potenzialentfaltung der MitarbeiterInnen auch unter schwierigen Bedingungen sorgen sowie dabei die Wechselwirkungen innerhalb des Systems berücksichtigen.

Die Module zeichnen sich durch einen hohen Praxisbezug aus und anhand zahlreicher Beispiele trainiert und reflektiert. Darüber hinaus werden die Inhalte der Präsenzseminare im Rahmen von Webinaren zwischen den Modulen vertieft.

Abschluss

Zertifizierung nach erfolgreichem Bestehen der Abschlussprüfung.

Bestandteile der Abschlussprüfung sind eine Präsentation sowie eine Coachingdemonstration.

Die Teilnahme zur Qualifizierung zahlt auch auf den/die Zertifizierte/n ManagementberaterIn ADG ein.

Inhalte

Kick-Off Webinar

27.08.2021 | 10:00-11:30 Uhr

- Programmvorstellung
- Ablauf, Zielsetzung, Zertifizierung
- Einstieg's Reiss-Motivationsprofil

Modul 1: Systemisches Coaching im Einzelsetting

27.09.2021 - 01.10.2021

- Haltung, Grundlagen, Möglichkeiten und Grenzen von Coaching
- Eigene Persönlichkeit im Coaching
- Ablauf Coaching Prozess
- Systemische und lösungsorientierte Fragetechniken
- Interventionstechniken / Tools und Methoden für Coachinggespräche
- Einfluss der Körpersprache im Coaching
- Machtspiele in Organisationen
- Zahlreiche Übungssequenzen
- Arbeitigen Praxisfällen

Webinar 1: Praxistransferbegleitung

29.10.2021 | 14:00-15:30 Uhr

- Kollegiale Fallberatung
- Rückmeldung durch die Dozentin
- weitere Impulse und Ansätze

Modul 2: Business Coaching mit Schwerpunkt der Begleitung von Gruppen und Teams
08.11.2021 - 11.11.2021

- Grundlagen der Auftragsklärung im Unternehmenskontext
- Systemische Führung
- Umgang mit Konflikten in Teams
- Lösungsorientierung bei Meetings
- Teamentwicklung nach SySt / Prof. Varga von Kibéd
- Workshopformate + Grossgruppenformate anhand prototypischer Fallbeispiele
- Organisationsaufstellungen
- Syntaktisches Arbeiten
- Zahlreiche Übungssequenzen
- Arbeit"genen Praxisfällen

Webinar 2: Praxstransferbegleitung
10.01.2022 | 10:00-11:30 Uhr

- kollegiale Fallberatung
- Rückmeldung durch die Dozentin
- weitere Impulse und Ansätze

Modul 3
24.01.2022 - 26.01.2022

- Repetitorium
- Kompetenznachweis

Nutzen

- Komplexe Herausforderungen und hohe Veränderungsgeschwindigkeit: Sie erhalten einen Überblick über zukunftsweisende Tools und Techniken.
- Nutzen Sie den Einsatz von Coaching innerhalb der Begleitung von Veränderungsprozessen und Organisationsentwicklung im Business Kontext.
- Erfahren Sie, wie Sie über Coaching die Arbeitszufriedenheit sowie die Mitarbeiterbindung und damit auch die Produktivität steigern können.
- Sie lernen, inwieweit das eigene Menschenbild und die eigene Haltung im Coachingprozess eine Rolle spielen und reflektieren diese, um Ihre/n Klienten/in optimal"ren Lösungen"rhelfen.
- Sie erweitern Ihren Methodenkoffer gezielt"stemische Formate zur Teamentwicklung wie z.B. Strukturaufstellungen im Organisationskontext.

- Sie lernen, wie Systeme sowie Wechselwirkungen innerhalb dieser Systeme funktionieren und wie Sie anhand von Systemprinzipien wirkungsvoll Prozesse in der Praxis begleiten können.

Dozenten

Renate Moyer, CP Bankpartner AG

Die Basis der Arbeit von Renate Moyer ist ihre langjährige eigene erfolgreiche Vertriebs- und Führungserfahrung im B2B- und B2C-Geschäft in verschiedenen Banken. Seit 2008 arbeitet Frau Moyer als Trainerin/Coach für die CP Bankpartner AG mit Schwerpunkt Führungskräfte-, Team- und Persönlichkeitsentwicklung, seit 2012 ist sie zusätzlich als Dozentin für die ADG tätig. Frau Moyer ist seit vielen Jahren auch im Tandem mit Herrn Dr. Biedermann in der Zertifizierung „diplomierter Systemischer Coach ADG“ und „Business Coach“ sowie dem „Vertriebscoach“ als Dozentin im Einsatz und beschäftigt sich genau mit diesen von Ihnen angefragten Themen.