



10. Zertifizierte/r AußenhandelsfachbetreuerIn ADG

Buchungsnummer
RT0222-024

Diese Veranstaltung richtet sich an:
SpezialistInnen aus dem Firmenkunden- und Auslandsgeschäft

Wie viele Ihrer Firmenkunden importieren oder exportieren Waren? Mehr als Sie vermuten! Die Finanzierung oder Absicherung des Außenhandels von Unternehmen ist ein oft ungenutztes Geschäftspotenzial für Genossenschaftsbanken.

Expertise aufbauen lohnt sich!

Veranstaltungsart

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen)

9,5

Termin

30.05.2022 - 20.09.2022

Zu erreichender Abschluss

Zertifikat

Preis

4.745,00 €

Aktions- und Gutscheincodes werden in Ihren Bestellprozess berücksichtigt.

Beschreibung

Genossenschaftliche Kompetenz im Auslandsgeschäft! Das internationale Geschäft hat nicht nur für Großkonzerne, sondern gerade auch für mittelständische Firmenkunden eine wachsende Bedeutung. Firmenkundenbetreuer beraten heute ihre Kunden in vielfältigen Geschäftsfeldern.

Dabei werden allerdings häufig nur die typischen Kreditthemen angesprochen, sodass das qualifizierte Auslandsgeschäft der Kunden oft zu kurz kommt. Zudem wird im Auslandsgeschäft die Kompetenz oft bei den Mitarbeitern im Großbankenbereich vermutet.

Die Kundenbeziehung zur Genossenschaftsbank wird dadurch ausgehöhlt, auch wenn der Kunde bisher zufrieden war. Vor diesem Hintergrund kommt einer Qualifizierung von Spezialisten eine besondere Bedeutung zu. Gerade in Zeiten von Nullzinsen ist das Auslandsgeschäft zudem ein hoch lukrativer Ertragsbringer.

Inhalte

Baustein 1: Devisenhandel

- Definition und Aufgaben des Devisenhandels
- Währungsrisiken im Handelsgeschäft
- Marktusancen am Devisenmarkt
- Produkte und ihre Merkmale im Devisenhandel
- Anwendungsmöglichkeiten in der Praxis
- Besondere Aspekte hinsichtlich der Beratung gem. WpHG

Baustein 2: Dokumentengeschäft

- Zahlungs- und Lieferbedingungen und die daraus resultierenden Risiken internationalen Firmenkundengeschäft
- Dokumenteninkasso/Dokumentenakkreditiv/Garantien
- Beratungskompetenz vor Vertragsabschluss: Akquisitionsansätze und Signalerkennungen qualifizierten Auslandsgeschäft sowie Beratungsansätze und Cross-Selling-Potenziale in Zusammenhang mit dem Dokumentengeschäft

Baustein 3: Außenhandelsfinanzierung

- Import: Beurteilungen von Projektfinanzierungen internationalen Firmenkundengeschäft
- Grundsätzliches zu Exportfinanzierung, Lieferantenkredit, Bestellerkredit, Forfaitierung, Hermesdeckungen, privatrechtlichen Deckungen, Avalgarantien des Bundes, Absatzfinanzierung

Hinweise:

Das Qualifizierungsprogramm ist modular aufgebaut. Je nach Bedarf kann jedes Modul einzeln gebucht werden. Wenn alle Module absolviert sind, erhalten die Teilnehmer die Möglichkeit, an der Zertifizierung teilzunehmen.

Die Termine als Übersicht:

ST0222-206 | 10. Zertifizierter Außenhandelsfachbetreuer ADG, Baustein 1
30.05.2022 - 31.05.2022
Seminar

ST0222-207 - 10. Zertifizierter Außenhandelsfachbetreuer ADG, Baustein 2
01.06.2022 - 03.06.2022
Seminar

ST0222-208 | 10. Zertifizierter Außenhandelsfachbetreuer ADG, Baustein 3
06.07.2022 - 08.07.2022
Seminar

ST0222-209 | 10. Zertifizierter Außenhandelsfachbetreuer ADG, Prüfung
19.09.2022 - 20.09.2022
Seminar

Nutzen

Ihr Nutzen als TeilnehmerIn:

- Sie erlangen und erweitern Ihre fachlichen und vertrieblichen Fähigkeiten für die Betreuung von FirmenkundInnen.
- Sie knüpfen ein wertvolles Netzwerk zu ExpertInnen und PraktikerInnen"ossenschaftlichen Verbund.

Der Nutzen für Ihre Bank:

- Durch die neue Fachkompetenz Ihrer Auslandsbetreuer positionieren Sie sich als Genossenschaftsbank"obenen Firmenkundengeschäft bei der ganzheitlichen Begleitung.
- Ihre Auslandsbetreuer realisieren attraktive Provisionspotenziale im Kundengeschäft.

Dozenten

Jürgen Erlenkötter, Volksbank Bielefeld-Gütersloh eG

Teamleiter und verantwortlich für das internationale Geschäft der Bank; Mitarbeit"v. Verbundprojekten und Arbeitskreisen; Ein weiterer Tätigkeitsschwerpunkt ist die Aus- und Weiterbildung"ternationalen Geschäft für Nachwuchskräfte, sowie die Dozententätigkeit bei der ADG.

Ralf Vogt, DZ BANK AG

Seit 1989 Beratung von Firmenkunden bzgl. Absicherungs- und - optimierungsstrategien für deren Zins- und Währungsrisiken unter Berücksichtigung der Risikobereitschaft sowie der Kenntnisse u. Erfahrungen der Firmenkunden incl. Abschluss der Kundenkontrakte.

Christoph Müntefering, DZ BANK AG