



## SpezialberaterIn Immobilienvermittlung ADG

Buchungsnummer  
**ST0222-128**

Diese Veranstaltung richtet sich an:  
**ImmobilienvermittlerInnen, SpezialistInnen im Immobiliengeschäft, BaufinanziererInnen mit Immobilienvermittlungsaufgaben**

Wie heben Sie sich als  
genossenschaftlicher  
ImmobilienberaterIn von den  
Gelegenheitsmaklern und  
anderen Glücksrittern in Ihrem  
Geschäftsgebiet ab? Natürlich  
mit einer qualitativ

hochwertigen Leistung, die Sie unter dem Dach Ihrer VR-Bank anbieten! Aber wie erfährt Ihr(e) KundIn davon, dass Sie professioneller arbeiten und besser geschult sind als viele andere auf dem Markt? Mit unserem Qualifizierungsprogramm und dem anerkannten Titel „SpezialberaterIn Immobilienvermittlung ADG“ gelingt Ihnen dies spielend leicht.

Dauer (in Tagen)

**1**

Termin

**12.12.2022 - 12.12.2022**

Zu erreichender Abschluss

**Zertifikat**

Preis

**865,00 €**

Aktions- und Gutscheincodes werden im Bestellprozess berücksichtigt.

## **Beschreibung**

# Mit Fachwissen glänzen - Qualitätsversprechen einlösen!

Die gesetzlichen Voraussetzungen, um als Immobilienvermittlerin tätig zu sein, sind überschaubar - zum Start genügt im Grunde die Gewerbeurteilung. Auch danach sind die Hürden niedrig: Aus dem lange diskutierten Sachkundenachweis für ImmobilienvermittlerIn ist schließlich eine Fortbildungspflicht im Umfang von 20 Stunden binnen drei Jahren geworden.

Was zunächst vorteilhaft klingt, wird bei näherer Betrachtung schnell zum Problem. Denn besonders angesichts der derzeit boomenden Branche buhlen eine Vielzahl von MarktteilnehmerInnen um lukrativen Kundenauftrag. Als genossenschaftliche/r MaklerIn haben Sie gegenüber diesen MitbewerberInnen einen entscheidenden Vorteil: Sie profitieren von der bekannten Marke „Volksbank Raiffeisenbank“. Gleichzeitig sind Sie aber dem Vertrauen, das die Kundenseite der Marke setzen, verpflichtet - von Ihnen wird ein Plus an Qualität erwartet!

Damit Sie diese Qualität nicht nur leisten, sondern sie auch aktiv nach außen kommunizieren können, bieten wir Ihnen 2022 wieder die Gelegenheit, sich zum „SpezialberaterIn Immobilienvermittlung ADG“ auszubilden.

## **Inhalte**

Obligatorisch:

- Mein neuer Job: ImmobilienmaklerIn der Bank (ST0222-120)

Mögliche Fachvertiefungen:

- Erfolgsfaktor Qualität: Neue Strategien für die Immobilienvermittlung (ST0222-123)
- Maklerrecht im Immobiliengeschäft (ST0222-121)
- Marktorientierte Wertermittlung für ImmobilienmaklerInnen (ST0222-125)
- Bautechnik und Baukosten für ImmobilienmaklerInnen (ST0222-264)

Obligatorisch:

Praxistag Immobilienvermittlung

Erörterung von Übungsfällen mit Inhalten aus den Fachseminaren

Erarbeitung und Diskussion einer Praxissituation als Abschlussprüfung in Form eines Fachgesprächs

Die zum Qualifizierungsprogramm zusammengefassten Einzelseminare (inkl. Praxistag) sind Veranstaltungen aus dem Seminarprogramm der ADG. Ihre jeweilige Durchführung ist abhängig von der Zahl der angemeldeten TeilnehmerInnen.

## **Nutzen**

# Ihr Nutzen als TeilnehmerIn:

- Sie lernen den gesamten Ablauf der modernen Immobilienvermittlung kennen
- Sie haben die Möglichkeit, sich entsprechend Ihrer Interessen und fachlichen Bedarfslage selbst für Vertiefungsschwerpunkte zu entscheiden.
- Sie erhalten bei erfolgreichem Abschluss des Praxistages die Gelegenheit, sich bei KollegInnen, VerkäuferInnen und KäuferInnen als „SpezialberaterIn Immobilienvermittlung ADG“ zu positionieren.

# Der Nutzen für Ihre Bank:

- Ihr Haus verschafft sich durch die offene Kommunikation der Maklerkompetenz einen entscheidenden Wettbewerbsvorteil.

## **Dozenten**

Dirk Roßkopf, Volksbank BraWo Immobilien GmbH

Dirk Roßkopf besitzt langjährige Erfahrung im Bank-Immobiliengeschäft. Seine Workshops leben von der Vertriebsorientierung aus dem praktischen Tagesgeschäft der Immobilienvermittlung. Dirk Roßkopf präsentiert ausschließlich Akquisitions- und Vertriebsansätze, die er selbst in seiner Praxis erprobt hat.