18. Zertifizierte/r LeiterIn Marktfolge Aktiv ADG

Buchungsnummer
RT0222-004

Diese Veranstaltung richtet sich an:
Führungskräfte

Leistung der Marktfolge steigern! Eine zentrale Funktion"nem Kreditinstitut ist die Marktfolge Aktiv. Aber wie schaffen Sie in Ihrem Haus die Strukturen," der Marktfolge alle Aufgaben erfolgreich und effizient"ösen und dabei die

Kreditrisiken im Griff"halten? Nutzen Sie diese Qualifizierungsreihe,"f diese Fragestellung eine Antwort"nden.

Veranstaltungsart
Qualifizierungs-/ Managementprogramm
Dauer (in Tagen)
11,00
Termin
05.09.2022 - 09.12.2022
Zu erreichender Abschluss
Zertifikat

Preis
6.490,00 €

Aktions- und Gutscheincodes werden"iteren Bestellprozess berücksichtigt.

Beschreibung

Als Führungskraft"r Marktfolge stehen Sie vor der Herausforderung, auf der einen Seite bei der Kreditnachfrage die guten Adressen"entifizieren und auf der anderen Seite eine gut funktionierende Risikofrüherkennung"ablieren. Zudem tragen Sie die Verantwortung für eine effiziente Leistungserstellung und Prozesse in Ihrem Bereich. Als „Zertifizierte/r LeiterIn Marktfolge Aktiv ADG“ sind Sie dafür bestens vorbereitet.

Sie schaffen in Ihrem Haus genau die Strukturen," der Marktfolge alle Aufgaben erfolgreich und effizient"ösen und dabei die Kreditrisiken im Griff"halten: die Erfüllung der rechtlichen Rahmenbedingungen, die Unterstützung der Gesamthausstrategie, die Schaffung von Freiräumen für den Vertrieb und – ganz wichtig – die Einhaltung der Qualitäts- und Leistungsstandards.

Eine ausgewogene Mischung der ReferentInnen aus Beratung, Juristik und Praxis verbindet"m Qualifizierungsprogramm strategische Perspektiven mit einer hohen Umsetzungsorientierung.

Voraussetzung

- Allgemeine Teilnahmevoraussetzungen: GenoPE Kompetenznachweis „Marktunterstützung Aktiv“ oder vergleichbare Kenntnisse sowie eine praktische Berufserfahrung von mindestens 3 Jahren"r Marktfolge Aktiv. Bitte reichen Sie bei einer Anmeldung Ihre Nachweise an christian.malm@adg-campus.de ein.

- Voraussetzung für den Erwerb des Titels „Zertifizierte/r LeiterIn Marktfolge Aktiv ADG“ sind die Teilnahme"r „Leiterkompetenz: Führung von Teams und Unternehmenseinheiten“ oder vergleichbare Kenntnisse. Informationen zur "Leiterkompetenz" finden Sie hier.

- Zum Nachweis Ihrer Fachqualifikation erstellen Sie eine praxisorientierte Projektarbeit und absolvieren eine mündliche Prüfung.

Inhalte

Kick-off Webinar

Baustein 1: Neuausrichtung und Steuerung der Marktfolge Aktiv (MFA)

- Wettbewerbsfähigkeit der internen Marktfolge sichern
- Die Bankfabrik als Ergänzung zur Eigenfertigung
- Strategische Ausrichtung der Marktfolge Aktiv und Einbindung"e Gesamtbankorganisation
- Vorgehensweise bei der Entwicklung einer Balanced Scorecard (BSC)
- Change Management"r Marktfolge Aktiv
- Prozesskostentransparenz
- Kapazitätsmanagement
- Performance-Messung/Prozesstransformation
- Prozessmanagement im Marktfolgebereich
- Service-Level-Management (SLM)

Baustein 2: Kreditmanagement und mündl. Prüfung

- Mündliche Prüfung
- Standardprozessmodell
- Neuerungen durch die Wohnimmobilienkreditrichtlinie im Überblick
- Verbraucherdarlehen und Besonderheiten des Immobiliar-Verbraucherdarlehens
- Rechtliche Stolpersteine bei Sicherheiten
- Risiko- und nicht risikorelevantes Kreditgeschäft
- Aufbauorganisation der Problemkreditbearbeitung
- Abwicklung notleidender Kredite

Die Termine als Übersicht:

ST0222-054 | ADG-Webinar: 18. Zertifzierte/r LeiterIn Marktolge Aktiv ADG
05.09.2022 | 09:00 - 11:00 Uhr
Online - Kick-Off Webinar

ST0222-053 | 18. Zertifizierte/r LeiterIn Marktfolge Aktiv ADG Baustein 1
26.09.2022 - 30.09.2022
Seminar

ST0222-055 | 18. Zertifizierte/r LeiterIn Marktfolge Aktiv ADG Baustein 2
05.12.2022 - 09.12.2022
Seminar & mündliche Prüfung

Neben der mündlichen Prüfung erstellen Sie zum Nachweis Ihrer Fachqualifikation im Anschluss"n Baustein 1 eine praxisorientierte Projektarbeit.

Nutzen

Ihr Nutzen als TeilnehmerIn:

- Sie reflektieren die strategische Ausrichtung Ihres Verantwortungsbereichs und die bisherigen Abteilungsstrukturen und Prozessdefinitionen und erhalten Anregungen für eine effizientere Neugestaltung.
- Sie verbessern die Risikofrüherkennung in Ihrem Haus und leisten"nen nachhaltigen Beitrag zur Reduzierung Ihrer Risikokosten.
- Anhand von Praxisfällen und Praxisvorträgen lernen Sie die Stolpersteine beim Kreditmanagement kennen und erhalten Impulse, die Sie direkt"genen Haus umsetzen können.

Der Nutzen für Ihre Bank:

- Ihr Haus ist aufgrund schlanker Strukturen, effizienter Prozesse sowie der fundierten Kenntnisse rechtlicher Fallstricke im Kreditgeschäft gut aufgestellt.
- Ihre Bank ist"r Lage, die internen Prozesse und Schnittstellen"iterzuentwickeln, dass die Reduzierung von Durchlaufzeiten und Kosten bei gleichzeitiger Qualitätssteigerung keinen Widerspruch mehr darstellen.
- Selbstlerninstrumente, wie beispielsweise Webinare und Web based Trainings bereiten auf die Präsenzzeiten und reduzieren somit die Abwesenheitszeiten.

- Der Praxistransfer wird mittels einer auf das eigene Haus bezogenen Projektarbeit sichergestellt.

Dozenten

Thorsten Iske, SERVISCOPE AG
Thorsten Iske verantwortet die Firmenkunden- und Spezialservices der SERVISCOPE AG, mit denen mehrere hundert Banken bei der Bedienung ihrer Kunden unterstützt werden. Dabei greitft"f mehr als 30 Jahre Erfahrung"r Gen. FinanzGruppe zurück.

Monika Lösing, Rechtsanwältin und Bankbetriebswirtin ADG
Monika Lösing ist aufgrund ihrer früheren langjährigen Tätigkeit als Vorstandsmitglied der BAG Bankaktiengesellschaft ausgewiesene Expertin im Bereich der Problemkreditbearbeitung mit über dreißigjähriger Berufserfahrung. Ihre Stärke liegt"r Verknüpfung des banktechnischen und juristischen Hintergrunds mit der täglichen Praxis.

Jürgen Müller, vdpConsultig AG
Jürgen Müller ist seit 2019 leitender Berater bei der vdpConsulting. Er berät Banken im Kreditbereich zur Regulatorik /Prozessen / Realkredit (Immobilienbewertung und Überwachung) und Pfandbrief. Außerdem ist er Autor von zahlreichen Fachpublikationen

Peter Sesterhenn, Partner Dialog Unternehmensberatung GmbH
Peter Sesterhenn ist Geschäftsführer / Gesellschafter der Partner Dialog. Er berät Banken bei strategischen, vertrieblichen und prozessualen Themenstellungen. Sein Motto bei der Einführung von effizienten Kreditorganisationen: Mach´s mal wieder einfach!

Dr. Nils Rümpker, Rechtsanwalt bei STREITBÖRGER