



Qualifizierungs-/ Managementprogramm

diplomierte/r Leiter/-in Vertrieb ADG

Preis
Details

Anmelde-Nr.

ZERT0009
13.930,00 €

Bronze 13.233,50 €

Silber 12.954,90 €

Gold 12.537,00 €

Platin 12.258,40 €

Diese Veranstaltung richtet sich an
Führungskräfte

Lernen Sie gezielt, wie moderner Vertrieb funktioniert!

Wir qualifizieren Sie fundiert zu
Themen, wie Customer
Relationship Management, Big
Data sowie aktuellen
Vertriebsstrategien. Darüber
hinaus schulen wir gezielt Ihre

Führungskompetenzen. Mit
exzellentem Know-how
erreichen Sie sicher und
nachhaltig die strategischen
Ziele Ihres Hauses!

Unser etabliertes Management
Programm wurde komplett
überarbeitet und wird modular
angeboten, um Führungskräfte
gezielt und bedarfsgerecht für
aktuelle und künftige
Herausforderungen"alifizieren.

Wir beraten Sie gerne.



Michelle Schneider

Produktmanagerin

[+49 2602 14-174](tel:+49260214174)

michelle.schneider@adg-campus.de

Beschreibung

Sie nehmen als Vertriebsleiter eine Schlüsselposition in Ihrem Unternehmen ein. Zu Ihren Aufgaben gehört es, die strategischen Ziele des Hauses zu erreichen und nachhaltig sicherzustellen. Gestalten, managen und verantworten – Ihr Job erfordert ein umfassendes Know-how, sowohl fachlich als auch persönlich! Im Zentrum Ihrer Qualifizierung zur/zum diplomierten Leiter/-in Vertrieb ADG stehen daher neben der fundierten Vermittlung integrativer fachlicher Kenntnisse in Bereichen CRM, Big Data und Vertriebsstrategien, auch der Aufbau von Führungskompetenzen.

Die Termine finden Sie bei den jeweiligen Modulen.

Zugangsvoraussetzungen:

- Nachweis Basiskompetenz (z.B. erfolgreiche Teilnahme an entsprechenden GenoPE-Kompetenznachweis zum Thema oder vergleichbare Kenntnisse)
- mindestens dreijährige Berufspraxis (im Themenbereich)
- oder Abschluss eines wirtschaftswissenschaftlichen (Fach-)Hochschulstudiums (Bachelor, Master oder vergleichbare Qualifikation)
- Über den Zugang entscheidet im Einzelfall die ADG.

Hinweis:

Durch die ergänzende Teilnahme an unserem Qualifizierungsprogramm "Vorstandskompetenz/Managementkompetenz Unternehmensentwicklung & Strategie ADG" erhalten Sie den Titel „Leiter/-in Vertriebsbank ADG“ (Buchungsnummer: [KTGR000776](#)).

Inhalte

Im Nachgang zu den absolvierten Modulen erstellen Sie eine Transferarbeit und legen im Anschluss an die absolvierten Module eine mündliche Prüfung ab.

Nutzen

- Sie lernen, wie Sie wichtigen Fertigkeiten, Verkaufstechniken und Vertriebstools beherrschen und in Ihrer täglichen Praxis erfolgreich zum Einsatz bringen.
- Kein „One-fits-All“ mehr – unser etabliertes Management Programm wird flexibler und individueller!
- Durch die neue modulare Programmstruktur haben Sie die Möglichkeit, Ihre Lern- und Entwicklungswege nach Ihren Bedürfnissen durch Wahlmodule zu individualisieren.
- Durch abgeschlossene Lerneinheiten (Module) lernen Sie zielgerichtet und bauen benötigte Kompetenzen sukzessive auf.
- Der Programmaufbau in Modulen ermöglicht es Ihnen, Sie Zusatzqualifikationen nach Ihren jeweils aktuellen Bedürfnissen zu legen.

Dozenten
