

Erfahrungsaustausch dipl. systemischer Coach und Business Coach ADG

Buchungsnummer
ST0122-106

Diese Veranstaltung richtet sich an:
AbsolventInnen des/der diplomierten Systemischen Coaches/in und Business-CoachIn ADG

Nutzen Sie als AbsolventIn unserer Zertifizierungsprogramme "diplomierter systemische/r CoachIn ADG" und "Business CoachIn ADG" das neue Format als exklusive

Netzwerkplattform. Aktualisieren Sie nicht nur Ihr Coachingwissen, sondern erörtern Sie darüber hinaus"ner überregionalen Gruppe von CoachInnen Ihre Themen und persönlichen Anliegen!

Veranstaltungsart
Workshop
Dauer (in Tagen)
2
Termin
21.11.2022 - 22.11.2022
Zu erreichender Abschluss
Teilnahmebescheinigung

Preis
1.365,00 €

Aktions- und Gutscheincodes werden"iteren Bestellprozess berücksichtigt.

Beschreibung

Aktualisieren Sie Ihr Wissen!

Mit diesem Format bietet sich Ihnen eine exklusive Netzwerkplattform, wenn Sie zuvor"n Qualifizierungsprogrammen diplomierte/r Systemische/r CoachIn und Business-CoachIn ADG teilgenommen haben.

Die Grundidee: Sie kommen"ner überregionalen Gruppe von Coaches zusammen,"r Sie aktuelle Themen und persönliche Anliegen erörtern und neue Ideen für Ihre berufliche Praxis finden.

Inhalte

- Austausch und Ausbau des Netzwerkes der CoachInnen
- Best Practice Austausch
- Ergänzung des Methodenkoffers"ue Tools
- Kollegiale Fallberatung und Supervision
- Erprobung der Methoden im Praxistest

Nutzen

- Im Rahmen des Follow Ups werden die Formate des/der diplomierten Systemischen Coaches/in und Business Coaches/Coachinnen aufgegriffen, weitergeführt und vertieft.
- Sie erhalten Updates und Erfahrungswerte der KollegInnen sowie der Referentin zum Einsatz der erlernten Methoden.
- Ihr Methodenkoffer wird"itere neue Tools"ner Arbeitswelt ständiger Veränderungen ergänzt.
- Es besteht die Möglichkeit zur Supervision sowie zur kollegialen Fallberatung.
- Die Zusammensetzung der Gruppe mit gleichem Ausbildungshintergrund fördert den vertrauensvollen Austausch.
- Das Follow Up zeichnet sich durch einen hohen Praxisbezug aus und Ihre Praxisfälle sind herzlich willkommen.
- Sie haben die Möglichkeit individuelle eigene Fragestellungen"skutieren und"r Gruppe Lösungsmöglichkeiten"arbeiten.

Dozenten

Renate Moye, CP Bankpartner AG

Die Basis der Arbeit von Renate Moye ist ihre langjährige eigene erfolgreiche Vertriebs- und Führungserfahrung im B2B- und B2C-Geschäft"terschiedlichen Banken z.B. der Teambank AG oder der Dresdner Cetelem Kreditbank GmbH. Seit 2008 arbeitet Frau Moye als Trainerin/Coach für die CP Bankpartner AG mit Schwerpunkt Führungskräfte-, Team- und Persönlichkeitsentwicklung, seit 2012 ist sie zusätzlich als Dozentin für die ADG tätig.