



Spezialberater/-in Immobilienvermittlung ADG

Buchungsnummer

ST23-00458

Diese Veranstaltung richtet sich an:

Immobilienvermittelnde , Spezialisten im Immobiliengeschäft, Baufinanzierende mit Immobilienvermittlungsaufgaben

Wie heben Sie sich als genossenschaftlicher Immobilienberater von den Gelegenheitsmaklern und anderen Glücksrittern in Ihrem Geschäftsgebiet ab? Natürlich mit einer qualitativ hochwertigen Leistung, die Sie unter dem Dach Ihrer VR-Bank anbieten! Aber wie erfährt Ihr Kunde davon, dass Sie professioneller arbeiten und besser geschult sind als viele andere auf dem Markt? Mit unserem Qualifizierungsprogramm und dem anerkannten Titel „Spezialberater/-in Immobilienvermittlung ADG“ gelingt Ihnen dies spielend leicht.

Veranstaltungsart

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Dauer (in Tagen)

1

Termin

29.11.2023 - 29.11.2023

Zu erreichender Abschluss

Zertifikat

Preis

940,00 €

Mitglieder 846,00 €

Aktions- und Gutscheincodes werden im weiteren Bestellprozess berücksichtigt.

Beschreibung

Mit Fachwissen glänzen – Qualitätsversprechen einlösen!

Die gesetzlichen Voraussetzungen, um sich als Immobilienvermittler zu betätigen, sind überschaubar – zum Start genügt im Grunde die Gewerbeerlaubnis. Auch danach sind die Hürden niedrig: Aus dem lange diskutierten Sachkundenachweis für Immobilienvermittler ist schließlich eine Fortbildungspflicht im Umfang von 20 Stunden binnen drei Jahren geworden.

Was zunächst vorteilhaft klingt, wird bei näherer Betrachtung schnell zum Problem. Denn besonders angesichts der derzeit boomenden Branche buhlen eine Vielzahl von Marktteilnehmern um den lukrativen Kundenauftrag. Als genossenschaftlicher Makler haben Sie gegenüber diesen Mitbewerbern einen entscheidenden Vorteil: Sie profitieren von der bekannten Marke „Volksbank Raiffeisenbank“. Gleichzeitig sind Sie aber dem Vertrauen, das die Kunden in diese Marke setzen, verpflichtet – von Ihnen wird ein Plus an Qualität erwartet!

Damit Sie diese Qualität nicht nur leisten, sondern sie auch aktiv nach außen kommunizieren können, bieten wir Ihnen 2023 wieder die Gelegenheit, sich zum/zur „Spezialberater/-in Immobilienvermittlung ADG“ ausbilden zu lassen.

Inhalte

Obligatorisch:

- Mein neuer Job: Immobilienmakler in der Bank (ST23-00451)

Mögliche Fachvertiefungen:

- Erfolgsfaktor Qualität: Neue Strategien für die Immobilienvermittlung (ST23-00455)
- Maklerrecht im Immobiliengeschäft (ST23-00452)
- Marktorientierte Wertermittlung für Immobilienmakler (ST23-00456)
- Bautechnik und Baukosten für Immobilienmakler (ST23-00457)

Obligatorisch:

- Praxistag Immobilienvermittlung
- Erörterung von Übungsfällen mit Inhalten aus den Fachseminaren
- Erarbeitung und Diskussion einer Praxissituation als Abschlussprüfung in Form eines Fachgesprächs

Die zum Qualifizierungsprogramm zusammengefassten Einzelseminare (inkl. Praxistag) sind Veranstaltungen

aus dem Seminarprogramm der ADG. Ihre jeweilige Durchführung ist abhängig von der Zahl der angemeldeten Teilnehmern.

Nutzen

Ihr Nutzen als Teilnehmer:

- Sie lernen den gesamten Ablauf der modernen Immobilienvermittlung kennen
- Sie haben die Möglichkeit, sich entsprechend Ihrer Interessen und fachlichen Bedarfslage selbst für Vertiefungsschwerpunkte zu entscheiden.
- Sie erhalten bei erfolgreichem Abschluss des Praxistages die Gelegenheit, sich bei Kollegen, Verkäufern und Käufern als „Spezialberater/-in Immobilienvermittlung ADG“ zu positionieren.

Der Nutzen für Ihre Bank:

- Ihr Haus verschafft sich durch die offene Kommunikation der Maklerkompetenz einen entscheidenden Wettbewerbsvorteil.

Dozenten

Dirk Roßkopf, Volksbank BraWo Immobilien GmbH

Dirk Roßkopf besitzt langjährige Erfahrung im Bank-Immobiliengeschäft. Seine Workshops leben von der Vertriebsorientierung aus dem praktischen Tagesgeschäft der Immobilienvermittlung. Dirk Roßkopf präsentiert ausschließlich Akquisitions- und Vertriebsansätze, die er bereits selbst in der Praxis erprobt hat.