



Zertifizierte/r Berater:in für Heilberufe ADG

Buchungsnummer  
**RT23-Heilberufe**

Diese Veranstaltung richtet sich an:  
**Verantwortliche aus dem Markt- und Marktfolgebereich**

ÄrztInnen und ApothekerInnen  
– Ihre wirklichen  
PotenzialkundInnen! Begegnen  
Sie dieser besonderen  
Zielgruppe mit Branchenwissen  
und dem richtigen  
Ansprachekonzept: Die  
Qualifizierung zum/r „BeraterIn

# für Heilberufe“ ist Ihr Rezept für hochklassige Spezialberatung und ein echtes Alleinstellungsmerkmal gegenüber dem Wettbewerb!

Veranstaltungsart

**Qualifizierungs-/ Managementprogramm**

Dauer (in Tagen)

**7,50**

Zu erreichender Abschluss

**Zertifikat**

Preis

**auf Anfrage**

Aktions- und Gutscheincodes werden im Bestellprozess berücksichtigt.

## **Beschreibung**

Branchenwissen „Gesundheitsmarkt“: So schaffen Sie Mehrwerte für Ihre Kunden!

ÄrztInnen wie ApothekerInnen erwarten in Finanzfragen spezifische Dienst- und Beratungsleistungen ihres Bankinstituts. Um dieser Erwartung gerecht zu werden, sollten BeraterInnen fundierte Kenntnisse über die Branche, deren Rahmenbedingungen und Tendenzen besitzen.

Relevante Themen wie Finanzierungsgestaltung, Unternehmensführung, Zulassungsverfahren und Kooperationsformen sollten BeraterInnen stets auf der Agenda haben.

Unser Qualifizierungsprogramm vermittelt alle wichtigen Branchenkenntnisse dieser speziellen Zielgruppe. Mit sofort einsetzbarem Know-how erschließen Sie sich neue Ertragspotenziale in einem äußerst lukrativen Kundensegment.

## **Inhalte**

Baustein 1: Die Rahmenbedingungen der Gesundheitsversorgung  
(Webinar: ca. 120 Minuten)

- Gesetzliche, private und Gesundheitsversorgung

- Die Selbstverwaltung im Gesundheitswesen
- Aufgaben der Kassen(zahn)ärztlichen Vereinigungen, Aufgaben der Kammern
- Die ärztliche Versorgung in Deutschland
- Vergütungs-, Einkommens- und Patientenstrukturen

## Baustein 2: Rechtliche und steuerliche Rahmenbedingungen

### Juristische Spezifika, u.a.

- Vertrags(zahn)arzt- und Zulassungsrecht
- Praxisfusion/Kooperationsgemeinschaften
- Praxis-/Berufsausübungsgemeinschaften
- Medizinische Versorgungszentren
- Sektorenübergreifende Versorgung
- Selektivverträge mit Krankenkassen

### Steuerliche Besonderheiten, u.a.

- Einkommensteuer/Gewerbsteuer
- Die Gewinnermittlung des Arztes - Jahresabschluss-Standards
- Umsatzsteuer
- Steuerliche Besonderheiten bei Finanzierungen

## Baustein 3: Praxisfinanzierung

- Besonderheiten bei der betriebswirtschaftlichen Analyse von Arztpraxen, Apotheken und Krankenhäusern
- Grundlagen der Praxisbewertung (was ist im Umfeld wichtig für die Praxisneugründung und Praxisübernahme)
- Bankinterne betriebswirtschaftliche Beurteilung und Kreditentscheidung
- Finanzierungsstrukturen und Risikomanagement
- Kundengewinnung, Kundenbetreuung und Kundenbindung, Marktbearbeitung
- Organisatorische Einbindung des Heilberufes/r Bank
- Entwicklungen im Gesundheitswesen (neue Versorgungsstrukturen, Digitalisierung etc.)

## Nutzen

# Ihr Nutzen als TeilnehmerIn:

- Sie erhalten einen Gesamtüberblick über die marktbezogenen, rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen des Gesundheitssektors.
- Sie erlangen branchenspezifische Fachkompetenz für Ihre Beratungspraxis.
- Sie bauen ein Netzwerk zu Fachkollegen aus dem gesamten Bundesgebiet auf.

# Der Nutzen für Ihre Bank:

- Sie positionieren Ihr Haus durch die Fachkompetenz Ihres/r MitarbeiterIn als ersten/r AnsprechpartnerIn"nem attraktiven Geschäftsfeld.

## **Dozenten**

Prof. Dr. Thomas Schlegel, Prof. Schlegel Hohmann Mangold & Partner

Christoph Scheen, S/H/G Steuerberater Rechtsanwälte Wirtschaftsprüfer Partnergesellschaft, Köln

Thomas Falkenrodt

Kai Sonntag, Kassenärztliche Vereinigung Baden-Württemberg