ADG

Qualifizierungs-/ Managementprogramm

11. Zertifizierte/r Außenhandelsfachbetreuer:in ADG

Preis
Details

Anmelde-Nr.

RT23-00080

Termin

22.05.2023 - 05.09.2023

5.460,00 €

Diese Veranstaltung richtet sich an

Verantwortliche aus dem

Firmenkunden- und Auslandsgeschäft

Wie viele Ihrer Firmenkunden importieren oder exportieren Waren? Mehr als Sie vermuten! Die Finanzierung oder Absicherung des Außenhandels von Unternehmen ist ein oft ungenutztes Geschäftspotenzial für Genossenschaftsbanken. Expertise aufbauen lohnt sich!

Wir beraten Sie gerne.

Tugba Koca

B. A.
Produktmanagerin

Tel.: +49 2602 14-269
tugba.koca@adg-campus.de

Beschreibung

Genossenschaftliche Kompetenz im Auslandsgeschäft!

Das internationale Geschäft hat nicht nur für Großkonzerne, sondern gerade auch für mittelständische Firmenkunden eine wachsende Bedeutung. Firmenkundenbetreuer:innen beraten heute ihre Kund:innen"ämtlichen Geschäftsfeldern.

Dabei werden allerdings häufig nur die typischen Kreditthemen angesprochen, sodass das qualifizierte Auslandsgeschäft der Kund:innen oft"rz kommt. Zudem wird im Auslandsgeschäft die Kompetenz oft bei den Mitbewerbern im Großbankenbereich vermutet.

Die Kundenbeziehung zur Genossenschaftsbank wird dadurch ausgehöhlt, auch wenn der Kunde bisher zufrieden war. Vor diesem Hintergrund kommt einer Qualifizierung von Verantwortlichen eine besondere Bedeutung zu. Das Auslandsgeschäft ist ein hoch lukrativer Ertragsbringer.

Inhalte

Baustein 1: Devisenhandel

- Definition und Aufgaben des Devisenhandels
- Währungsrisiken im Handelsgeschäft
- Marktusancen am Devisenmarkt
- Produkte und ihre Merkmale im Devisenhandel
- Anwendungsmöglichkeiten"r Praxis
- Besondere Aspekte hinsichtlich der Beratung gem. WpHG

Baustein 2: Dokumentengeschäft

- Zahlungs- und Lieferbedingungen und die daraus resultierenden Risiken"ternationalen Firmenkundengeschäft
- Dokumenteninkasso/Dokumentenakkreditiv/Garantien
- Beratungskompetenz vor Vertragsabschluss: Akquisitionsansätze und Signalerkennungen"alifizierten Auslandsgeschäft sowie Beratungsansätze und Cross-Selling-Potenziale in Zusammenhang mit dem Dokumentengeschäft

Baustein 3: Außenhandelsfinanzierung

- Import: Beurteilungen von Projektfinanzierungen"ternationalen Firmenkundengeschäft
- Grundsätzliches zu Exportfinanzierung, Lieferantenkredit, Bestellerkredit, Forfaitierung, Hermesdeckungen, privatrechtlichen Deckungen, Avalgarantien des Bundes, Absatzfinanzierung

Hinweis:

Das Qualifizierungsprogramm ist modular aufgebaut. Je nach Bedarf kann jedes Modul einzeln gebucht werden. Wenn alle Module absolviert sind, erhalten die Teilnehmer:innen die Möglichkeit,"r Prüfung teilzunehmen. Kommen Sie gerne auf uns zu!

Die Termine als Übersicht:

ST23-00661| 11. Zertifizierte/r Außenhandelsfachbetreuer:in ADG, Baustein 1 (Devisenhandel)
22.05.2023 - 23.05.2023

ST23-00662 | 11. Zertifizierte/r Außenhandelsfachbetreuer:in ADG, Baustein 2 (Dokumentengeschäft)
24.05.2023 - 26.05.2023

ST23-00663 | 11. Zertifizierte/r Außenhandelsfachbetreuer:in ADG, Baustein 3 (Außenhandelsfinanzierung)
05.07.2023 - 07.07.2023

ST23-00664 | 11. Zertifizierte/r Außenhandelsfachbetreuer:in ADG, Prüfung
04.09.2023 - 05.09.2023

Nutzen

Ihr Nutzen als TeilnehmerIn:

- Sie erlangen und erweitern Ihre fachlichen und vertrieblichen Fähigkeiten für die Betreuung von Firmenkund:innen.
- Sie knüpfen ein wertvolles Netzwerk zu Expert:innen und Praktiker:innen"nossenschaftlichen Verbund.

Der Nutzen für Ihre Bank:

- Durch die neue Fachkompetenz Ihrer Auslandsbetreuer:innen positionieren Sie sich als Genossenschaftsbank"hobenen Firmenkundengeschäft bei der ganzheitlichen Begleitung.
- Ihre Auslandsbetreuer:innen realisieren attraktive Provisionspotenziale im Kundengeschäft.

Dozenten

Jürgen Erlenkötter, Volksbank Bielefeld-Gütersloh eG

Teamleiter und verantwortlich für das internationale Geschäft der Bank; Mitarbeit"v. Verbundprojekten und Arbeitskreisen; Ein weiterer Tätigkeitsschwerpunkt ist die Aus- und Weiterbildung"ternationalen Geschäft für Nachwuchskräfte, sowie die Dozententätigkeit bei der ADG.

Ralf Vogt, DZ BANK AG

Seit 1989 Beratung von Firmenkunden bzgl. Absicherungs- und - optimierungsstrategien für deren Zins- und Währungsrisiken unter Berücksichtigung der Risikobereitschaft sowie der Kenntnisse u. Erfahrungen der Firmenkunden incl. Abschluss der Kundenkontrakte.

Christoph Müntefering, DZ BANK AG

Torsten Sieverding, VR-Bank Westmünsterland eG