ADG

Workshop

Praxiswerkstatt für diplomierte Systemische Coaches, Business Coaches und Vertriebscoaches ADG

Preis
Details

Anmelde-Nr.

ST24-00782

Termin

14.10.2024 - 16.10.2024

1.950,00 €

Bronze	**1.852,50 €**
Silber	**1.813,50 €**
Gold	**1.755,00 €**

Platin 1.716,00 €

Diese Veranstaltung richtet sich an

Absolventen/-innen des diplomierten Systemischen Coaches, Business-Coach ADG und Vertriebscoaches ADG Nutzen Sie als AbsolventIn unserer Zertifizierungsprogramme "diplomierter Systemischer Coach" ,"Business Coach ADG" und Vertriebscoaches ADG das neue Format als exklusive Netzwerkplattform und Praxiswerkstatt. Aktualisieren

Sie nicht nur Ihr Coachingwissen, sondern erörtern Sie darüber hinaus"ner überregionalen Gruppe von Coaches Ihre Themen und persönlichen Anliegen!

Wir beraten Sie gerne.

Carina Vogtmann-Schuth
Produktmanagerin
+49 2602 14-271
carina.vogtmann-schuth@adg-campus.de

Beschreibung

Vertiefen Sie Ihr Wissen"serer Praxiswerkstatt!

Mit diesem Format bietet sich Ihnen eine exklusive Netzwerkplattform, wenn Sie zuvor"n Qualifizierungsprogrammen Diplomierter Systemischer Coach und Business Coach ADG teilgenommen haben.

Die Grundidee: Sie kommen"ner überregionalen Gruppe von Coaches zusammen,"r Sie aktuelle Themen und persönliche Anliegen erörtern und neue handlungsorientierte Impulse für Ihre berufliche Praxis finden.

Inhalte

- Austausch und Ausbau des Netzwerkes der Coaches
- Best Practice Austausch
- Ergänzung des Methodenkoffers"ue Tools
- Kollegiale Fallberatung und Supervision
- Erprobung der Methoden im Praxistest

Nutzen

- Im Rahmen dieser Praxiswerkstatt werden die Formate des Diplomierten Systemischen Coaches, Business Coaches und Vertriebscoaches aufgegriffen, weitergeführt und vertieft.
- Sie erhalten Updates und Erfahrungswerte der Kollegen sowie der Referentin zum Einsatz der erlernten Methoden.
- Ihr Methodenkoffer wird"itere neue Tools"ner Arbeitswelt ständiger Veränderungen ergänzt.
- Es besteht die Möglichkeit zur Supervision sowie zur kollegialen Fallberatung.
- Die Zusammensetzung der Gruppe mit gleichem Ausbildungshintergrund fördert den vertrauensvollen Austausch.
- Das Follow Up zeichnet sich durch einen hohen Praxisbezug aus und Ihre Praxisfälle sind herzlich willkommen.
- Sie haben die Möglichkeit individuelle eigene Fragestellungen"skutieren und"r Gruppe Lösungsmöglichkeiten"arbeiten.

Dozenten

Renate Moye, CP Bankpartner AG

Die Basis der Arbeit von Renate Moye ist ihre langjährige eigene erfolgreiche Vertriebs- und Führungserfahrung im B2B- und B2C-Geschäft"terschiedlichen Banken z.B. der Teambank AG oder der Dresdner Cetelem Kreditbank GmbH. Seit 2008 arbeitet Frau Moye als Trainerin/Coach für die CP Bankpartner AG mit Schwerpunkt Führungskräfte-, Team- und Persönlichkeitsentwicklung, seit 2012 ist sie zusätzlich als Dozentin für die ADG

tätig.