



Qualifizierungs-/ Managementprogramm

Zertifizierte/-r Business Coach ADG - Aufbaumodul für Absolvent/-innen vom diplomierten Systemischen Coach ADG und zertifizierten Vertriebscoach ADG

Preis
Details

Anmelde-Nr.

ST24-00783

Termin

04.11.2024 - 08.11.2024

3.880,00 €

Bronze 3.686,00 €

Silber 3.608,40 €

Gold 3.492,00 €

Platin 3.414,40 €

Diese Veranstaltung richtet sich an Absolvent/-innen des diplomierten Systemischen Coach und Zertifizierten Vertriebscoach ADG, Führungskräfte mit systemischer Ausbildung
Ab"e Praxis! Nutzen Sie unsere Aufbauqualifizierung, um Ihre bisher erlernten Coaching-Methoden in Ihren Business-Alltag zu überführen und gleichzeitig"ue Coaching-Tools

kennenzulernen, die Ihre lösungsorientierte Arbeit im Unternehmen bereichern können.

Wir beraten Sie gerne.



Carina Vogtmann-Schuth

Produktmanagerin

[+49 2602 14-271](tel:+49260214271)

carina.vogtmann-schuth@adg-campus.de

Bauen Sie Ihre Coachingkompetenz aus!

Im aktuellen Arbeitsumfeld als Coach geht es mehr darum, einzelne Mitarbeiter/-innen aber auch ganze Teams sowie auch deren Führungskräfte in schnelleren Veränderungsprozessen, wie zum Beispiel Fusionsprozessen, zu begleiten. Als Führungskraft sind neue Wege für den Umgang mit Mitarbeitern/-innen gefragt.

Sie nutzen bereits unterschiedliche systemische Fragen oder Tools vorwiegend im Einzelsetting oder in Ihrem regulären Arbeitsalltag. Im Rahmen des Business-Coach ADG haben Sie die Möglichkeit, Ihren Werkzeugkoffer insbesondere für die Arbeit mit Führungskräften und Teams in Zeiten stetigen Wandels zu erweitern und zu verfeinern. Sie lernen eine Vielzahl neuer Ansätze kennen und erhalten darüber hinaus die Möglichkeit, Vorgehensweisen aus Ihrer Praxis umfassend zu reflektieren. Alle Methoden lassen sich auch als Führungskraft direkt mit dem eigenen Team anwenden.

Systemische Tools werden passgenau für Workshop- und Gruppeninterventionen nutzbar gemacht. Schwerpunkt ist die praxisorientierte Anwendung der bereits in der systemischen Ausbildung erlernten Inhalte sowie neuer Inhalte im Unternehmenskontext. Ein weiterer Schwerpunkt liegt auf einer guten Anmoderation, Einführung und Übersetzung der einzelnen Formate in Ihr Umfeld, da viele Mitarbeiter noch keine Berührungspunkte mit systemischen Vorgehensweisen hatten.

Inhalte

- Erweiterung des Methodenkoffers mit Schwerpunkt Team und Führung
- Auffrischung und Vertiefung systemischer Formate
- Neue Anwendungsmöglichkeiten und Übersetzung der Formate in die Praxis
- Bearbeitung von Praxisfällen
- Supervision
- Ausbau des Coaching Netzwerkes

Teilnahmevoraussetzung ist eine Ausbildung zum diplomierten Systemischen Coach ADG, Zertifizierten Vertriebscoach ADG oder eine vergleichbare systemische Coaching-Ausbildung.

Abschluss: Zum Erhalt der Zertifizierung ist eine schriftliche Prüfungsleistung im Anschluss an das Modul in Form einer Hausarbeit erforderlich.

Nutzen

- Sie erweitern Ihren Methodenkoffer mit einer Vielzahl ausgewählter Formate. Hierbei stellen die systemischen Strukturaufstellungen SySt® – nach Prof. Varga von Kibéd und Insa Sparrer – die Basis dar.
- Sie lernen erprobte Vorgehensweisen zur „Übersetzung“ systemischer Tools in den Arbeitsalltag kennen.
- Es werden prototypische Workshop Designs für die Bereiche Führung, Teamentwicklung, Konfliktlösung und Veränderungsprozess, wie z.B. innerhalb von Fusionen erarbeitet, die direkt in die Praxis einsetzbar sind.
- Sie gewinnen Prozesssicherheit durch viele praktische Übungen. Somit gelingen Ihnen der professionelle Transfer sowie die Integration des Erlernten in Ihr eigenes berufliches Umfeld leicht und schnell.
- Sie haben die Möglichkeit, eigene Supervisionsanliegen einzubringen, die im Rahmen der Veranstaltung bearbeitet werden.
- Darüber hinaus erweitern Sie Ihr Coaching Netzwerk und profitieren von kollegialer Fallberatung.

Dozenten

Renate Moyer, CP Bankpartner AG

Die Basis der Arbeit von Renate Moyer ist ihre langjährige eigene erfolgreiche Vertriebs- und Führungserfahrung im B2B- und B2C-Geschäft"terschiedlichen Banken z.B. der Teambank AG oder der Dresdner Cetelem Kreditbank GmbH. Seit 2008 arbeitet Frau Moyer als Trainerin/Coach für die CP Bankpartner AG mit Schwerpunkt Führungskräfte-, Team- und Persönlichkeitsentwicklung, seit 2012 ist sie zusätzlich als Dozentin für die ADG tätig.
