



## Workshop

Workshop: Kreditrisiken meistern – Fortgeschrittene Techniken für anspruchsvolle Fälle

Preis Details

Anmelde-Nr.

ST24-00303

Termin

01.07.2024 - 02.07.2024

1.500,00 €

Bronze 1.425,00 €

Silber 1.395,00 €

Gold 1.350,00 €

Diese Veranstaltung richtet sich an Führungskräfte und Spezialisten aus den Bereichen Markt und Marktfolge Konfrontiert mit ungünstigen finanziellen Kennzahlen Ihrer Kunden, verfehlten Planzielen oder anstehenden Neuinvestitionen? Eine effektive Engagementstrategie ist hier entscheidend. Nutzen Sie die Gelegenheit, sich mit Fachleuten aus anderen Institutionen auszutauschen.

Diese Veranstaltung bietet
Ihnen eine Plattform, um Ihre
spezifischen
Fragestellungen"örtern und
vielfältige Ansätze und
Lösungswege"kunden.

Wir beraten Sie gerne.



Jessica Götte

B.A.

Produktmanagerin

+49 2602 14-9820

jessica.goette@adg-campus.de

### **Beschreibung**

Wie Sie mit herausfordernden Fällen umgehen

Guter Kunde, schlechte Zahlen – was tun? Oftmals spiegeln die vergangenheitsorientierten Zahlen aus der Bilanz Ihrer Kunden nicht unbedingt die aktuelle Situation des Kunden wider. Da Ratingnoten und technische Systeme auf vergangenheitsbezogenen Daten basieren, lassen sich daraus keine zukunftsgerichteten Beurteilungen ableiten.

Wie gehen Sie damit um? Nutzen Sie unsere Veranstaltung, und tauschen Sie sich mit Experten aus anderen Häusern aus. Erweitern Sie Ihre Beurteilungs- und Entscheidungskompetenz als Kreditanalyst, Berater oder Führungskraft und vertiefen Sie Ihre Kenntnisse"r Analyse von anspruchsvollen und komplexen Engagements.

Hinweis: In diesem Workshop werden auch die von den Teilnehmenden eingebrachten Praxisfälle intensiv besprochen. Die Praxisfälle sind vor Start des Seminars einzureichen.

### **Inhalte**

# Effiziente Kreditanalyse anhand der Teilnehmer-Beispielfällen – "ch Ausprägung der eingebrachten Praxisfälle sind folgende Inhalte typisch:

Schlechte Vergangenheitszahlen des Kunden

- Wie kann die zukünftige Entwicklung analysiert und bewertet werden?
- Wie überprüfe ich die Realisierbarkeit von Planzahlen?

### Verfehlung von Planzahlen

Unter welchen Voraussetzungen können Planverfehlungen tatsächlich noch aufgehoben werden?

- Welche Fragen sind"n FKB bzw. den Firmenkunden"ellen? Wie ist" beraten?
- Welche Fragen sind"n Engagement bzw."n Firmenkunden"ellen? Wie ist" beraten?

### Neuinvestitionen

- Wie riskant ist die Neuinvestition?
- Reicht die Investitionsfinanzierung aus, oder benötigt der Kunde zusätzliche Betriebsmittel, und wovon hängt dies ab?

### Engagementstrategie

- allgemein: Wie hilfreich können Engagementstrategien für die Kredit- und Kommunikationskultur"ner Bank sein?
- konkret: Welche Engagementstrategie lässt sich"n Beispielfällen anhand der Ertragspotenziale einerseits und der Risikosituation andererseits ableiten?

# Intensivtraining"genen Praxisfällen der Seminarteilnehmer

- Die Teilnehmer bringen ihre eigenen Fälle"s Seminar ein und stellen diese <u>vorab zur Verfügung</u>. Jeder Fall wird vom jeweiligen Teilnehmer kurz vorgestellt. Die spezifische Problematik des Falls wird erläutert und anschließend im Teilnehmerkreis analysiert.
- Austausch unter Leitung eines erfahrenen Moderators
- Tricks und Kniffe"r Analyse
- Erarbeitung von Lösungen für Ihre persönlichen Fragen
- Diskussion verschiedener möglicher Herangehensweisen
- Erfahrungsaustausch über methodische Herangehensweisen

### Nutzen

- Sie lernen, Analysen zeiteffizient"stalten.
- Sie können die Bonitätsurteile (z. B. für Zweitvoten) präzise und hochwertig formulieren.
- Sie vertiefen Ihre Kenntnisse"r anspruchsvollen Bonitätsanalyse.
- Sie diskutieren komplexe Fragestellungen mit Sparringspartnern aus Beratung und Praxis.

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass die Teilnehmerzahl begrenzt ist.

### **Dozenten**

Rüdiger Daust, RDG Köln GmbH Management-Beratungen