ADG

Seminar

Entscheidung mit System: Der Weg"ner schlanken Kreditvorlage"sikorelevanten Kreditgeschäft

Preis
Details

Anmelde-Nr.

ST24-00315

Termin

22.08.2024 - 23.08.2024

1.620,00 €

Bronze **1.539,00 €**

Silber **1.506,60 €**

Gold **1.458,00 €**

Platin **1.425,60 €**

Diese Veranstaltung richtet sich an

Führungskräfte aus Markt und Marktfolge

Schlank – nachvollziehbar – effizient: So erleichtern Sie die Entscheidungen von Kreditengagements unter Einbezug der neuen Vorgaben aus den EBA-Kreditvergabestandards.

Nutzen Sie diese Veranstaltung, um Ideen"ner schlanken Kreditvorlage"halten. „So viel wie nötig –"nig wie möglich“

Wir beraten Sie gerne.

Jessica Götte

Produktmanagerin
Tel.: +49 2602 14-9820
jessica.goette@adg-campus.de

Beschreibung

Kreditentscheidungen in Banken sind oft nachvollziehbar formuliert. Allerdings entspricht häufig der Umgang mit der Kreditvorlage nicht dem Risiko des Engagements. Sowohl im Privat- als auch im Firmenkundenkreditgeschäft versuchen die Berater, alle möglichen Informationen zum Kunden und Engagement"e Kreditvorlage"tegrieren. Oftmals wird die Kreditentscheidung"r Bank dadurch aber nicht auf einer besseren Grundlage getroffen. Die mit der Kreditentscheidung befassten Mitarbeiter und Gremien stehen einer entsprechenden Informationsflut gegenüber und müssen trotzdem effiziente und richtige Entscheidungen treffen. Dies ist sehr zeit- und kostenintensiv.

Identifizieren Sie deshalb"serem Workshop gemeinsam die bisherigen Hemmnisse zur Umsetzung einer effizienten Kreditvorlage. Ganz nach dem Motto „So viel wie nötig –"nig wie möglich“ zeigt Ihnen der praxiserfahrene Referent verschiedene Lösungsvarianten auf. Nutzen Sie hierfür die Chance, eigene Praxisfälle"e Veranstaltung einzubringen.

Inhalte

Aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen

- MaRisk 8.0

- Arbeiten mit den Öffnungsklauseln der MaRisk
- Abgrenzungskriterien „risikorelevantes Kreditgeschäft“
- Einbezug der neuen EBA- GL zur Kreditvergabe und Überwachung

Bedeutung der Risikorelevanzgrenze und strukturierter Austausch"n Praxis-Kreditvorlagen der Teilnehmer

- Hausindividuelle Anforderungen an Kreditvorlagen
- Optimierungspotenziale
- Hemmnisse bei bisherigen Optimierungsinitiativen
- Identifizierung von relevanten Beteiligten
- "Zeitfresser" Kreditvorlage / redundante Information

Bestimmung der notwendigen Unterlagen zur Vorlagenerstellung Erarbeitung einer Grundstruktur für Kreditvorlagen"sikorelevanten Kreditgeschäft

- Abfolge, Inhalte und Umfang (z.B. Grundsatzinformationen zu Kunden)
- Schneller Überblick für Entscheidungsträger
- Anforderungen"n Abstimmungsprozess Markt / Marktfolge
- Umgang mit Auflagen

Rahmenbedingungen für die Umsetzung optimierter Kreditvorlagen

- Umgang mit der Erwartungshaltung von Führungskräften bzw. GremienmitgliederInnen
- Notwendige Personalentwicklungsmaßnahmen
- Abstimmung mit internen und externen PrüferInnen

Erarbeitung weiterer Umsetzungshilfen (z.B. individuelle Maßnahmenpläne der Teilnehmer)

Hinweis:

Wir empfehlen die gemeinsame Teilnahme von Führungskräften aus Markt und Marktfolge,"ne effizientere Umsetzung"r Bank"währleisten.

In der Veranstaltung werden die Vorlagen anhand von Praxisfällen aus Ihrer Bank bearbeitet. Aufgrund des intensiven Workshopcharakters ist die TeilnehmerInnenzahl begrenzt.

Nutzen

- In der Diskussion reflektieren Sie das bisherige Vorgehen in Ihren Häusern und leiten für sich Optimierungspotenziale ab.
- Sie thematisieren anhand eigener Praxisfälle die Gestaltung von Kreditvorlagen.

- Sie können konkrete Maßnahmenpläne, für ihr Haus ableiten.
- Sie können die aktuellen Entwicklungen aus den EBA-Kreditvergabestandards mit"e Anträge integrieren.

Dozenten

Sandro Heppenheimer, Partner Dialog Unternehmensberatung GmbH

Sandro Heppenheimer ist Berater der Partner Dialog und verantwortlich für den Fachbereich Kredit. Er berät Banken bei organisatorischen und prozessualen Themenstellungen. Sein Ziel ist ein effizientes und ganzheitlich organisiertes Kreditgeschäft nach dem Motto: Kunden- und Prozessorientiert.